

TODO

OFICIOS MX: MAESTROS DEL CONCRETO INDUSTRIAL

FERRERÍA[®]

www.todoferreteria.com.mx

La revista preferida



CEMENTO PARA PVC RAIN OR SHINE

Viscosidad media
que garantiza uniones
más firmes y seguras.



MACHETE METALURGIA

Resistencia, filo
y durabilidad para
el trabajo pesado
de todos los días.



DOMINA LAS INTENSAS TORMENTAS

con la ingeniería
sumergible de las
bombas de achique
definitivas.



LA JUGADA: UNA CERRADURA DIGITAL INTELIGENTE

Publicación mensual
Méx \$75.00 USA \$5.00 USD



México Año 14 No. 176

SEGURIDAD INTELIGENTE | CONECTIVIDAD TOTAL | CONTROL ABSOLUTO

EL ÉXITO NO ESPERA. TU LUGAR EN LA SÚPER EXPO PLOMERÍA® Y MÁS... TAMPOCO...



JUEVES | VIERNES
4 y **5**
FEBRERO 2027

Tras el impacto histórico de nuestra edición 2026, la transformación de la plomería en México no se detiene. El escenario para 2027 ya se está diseñando y las marcas líderes ya reservaron su lugar.



¿POR QUÉ CONTRATAR HOY?

- > **Ubicación primaria:**
Asegura los espacios de mayor flujo y visibilidad.
- > **Tarifa Congelada:**
Protege tu inversión con los beneficios de preventa exclusiva.
- > **Presencia Extendida:**
Inicia tu campaña de posicionamiento en nuestras plataformas desde ahora.



Informes y Ventas:  **55 4908-1658**

DOS REVISTAS • DOS ECOSISTEMAS • UN MISMO LIDER

8 AÑOS

TRANSFORMANDO LA PLOMERÍA.

4 años en el mostrador y un ecosistema 360° consolidado por nuestra Encuesta Nacional de Plomería, capacitaciones y transmisiones en vivo.



Conecte hoy con la comunidad técnica más grande del país.



expoplomeria.com

55 - 4908-1658

15 AÑOS

LIDERANDO LA FERRETERÍA.



Ponemos al servicio de su marca la plataforma de mayor prestigio, autoridad técnica e inteligencia de mercado en México.



Súmese a nuestros eventos exclusivos:



todoferreteria.com.mx

 publicidad@bestconcept.mx



*Oficios
de México*



LA PLOMADA NUNCA MIENTE

En tiempos de niveles láser, la humilde plomada sigue siendo la palabra final del albañil: la gravedad no se descalibra ni necesita pila. Para aplomar un muro alto, cuélgala desde lo más alto, deja que se asiente sin viento y mide la separación arriba y abajo; si es igual, el muro está a plomo. Un láser barato mal ajustado miente sin avisar; la plomada, nunca. Consejo de mostrador: una buena plomada de bronce con punta de acero y cordel que no se tuerza dura toda la vida y vale cada peso. El que aploma bien, levanta recto.

**RELLENA,
EXPANDE
Y AISLA.**

Sista^{MR}

ESPUMA EXPANSIVA



Descubre más en:
www.sista-selladores.com

**RECOMENDADO Y PROBADO
POR PROFESIONALES.**

*Basado en pruebas de desempeño realizadas internamente.





*Oficios
de México*



LA CUCHARA TAMBIÉN SE TEMPLA

La cuchara no es un fierro plano cualquiera: una de acero forjado y bien templado conserva el canto, no se dobla y devuelve el golpe con precisión. El secreto está en el balance —el peso justo entre mango y hoja—, que reparte el mortero sin castigar la muñeca en una jornada de ocho horas. Una cuchara barata se vence, vibra y cansa de más. Consejo: al elegir, sopésala; debe sentirse viva pero no pesada, con la espiga firme al mango. La herramienta correcta no solo trabaja mejor: cuida la mano que la usa.

Oatey

CEMENTO PARA PVC

RAIN-R-SHINE

VISCOSIDAD MEDIA



COLOR AZUL

Fórmula visible que permite una aplicación uniforme



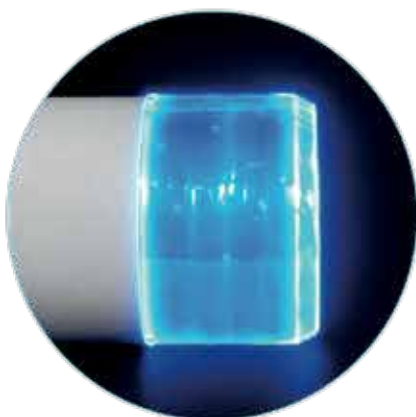
ALTA HUMEDAD

Funciona en condiciones de alta humedad



UV

Identificador de luz UV



DIÁMETROS HASTA 6"
(150 mm)



DWV



RIEGO



PISCINAS Y SPAS



IDEAL PARA SISTEMAS DE AGUA POTABLE, DRENAJE, RIEGO, PISCINAS, SPAS Y APLICACIONES EXTERIORES

www.oateylatam.com



*Oficios
de México*



AGUA DE MÁS, MURO FRÁGIL

El error más caro de la obra es invisible: ahogar la mezcla con agua. Más agua la vuelve "manejable", pero al evaporarse deja poros que roban resistencia y abren grietas. La regla del oficio: agrega agua poco a poco, solo la necesaria para una mezcla plástica que se sostenga en la cuchara sin escurrir. Si chorrea, ya perdió fuerza. Un saco bien dosificado rinde y aguanta; uno aguado se ve igual hoy y falla mañana. Menos agua, más muro. Ese gramo de criterio separa al que deja obra que dura del que regresa a repararla.



PASA® COLOR PLUS

19 LT

Pintura vinil -acrílica
de alto rendimiento.

Color:



Mayor cobertura.



Acabado mate.



Fácil limpieza.

De venta en **INDAR®**
PRECIO, RAPIDEZ Y ATENCIÓN



EL BLANCO MÁS PURO

pasaimper.com.mx

Sobretudo **Calidad**



*Oficios
de México*



EL ALBAÑIL: MAESTRO DE LA REPARACIÓN EXPRÉS

En la obra o el taller ferretero, un bache en el piso industrial o una trabe fisurada son sinónimo de pérdidas si el proyecto se detiene. Para el técnico constructor que no puede esperar días a que el cemento cure, la solución es **EUCOREPAIR RT-25 de Eucomex**. Este mortero estructural de un solo componente solo necesita agua para reparar baches y elementos de concreto. Su magia radica en la velocidad: fragua en minutos y permite abrir al tráfico pesado en tan solo 2 horas. ¡Olvídate de paros largos, repara rápido y entrega un trabajo de campeonato!

www.eucomex.com.mx/



CERAMAX

by WESTON
TOOLS

FIBRODISCOS
Y DISCOS DE CAMBIO RÁPIDO
CER-PLUS

Máximo rendimiento en desbaste de **hierro y acero**
versátil y eficiente
también en **acero inoxidable** y otros metales

Grano **cerámico Premium**

 westontools.com.mx

 33 2390 5638

 info@westontools.com.mx

¡LISTOS PARA LA CARGA!



ORDENE ANTES DE LAS 6 PM PARA ENVÍO EL MISMO DÍA



AMPLIO CATÁLOGO 800-295-5510 uline.mx



*Oficios
de México*



LA JUNTA QUE SOSTIENE TODO

En un muro, la fuerza no está solo en el block o el tabique: está en la junta de mortero que los une. La medida del oficio es de 1 a 1.5 cm, pareja en toda la hilada. Juntas gruesas y disparejas concentran esfuerzos y debilitan el muro aunque se vea macizo; juntas delgadas y uniformes reparten la carga y aguantan. A simple vista se nota: líneas rectas, mismo espesor, mortero bien petacado sin huecos. Consejo de mostrador: una buena mezcla y la llana de junta del calibre correcto hacen la diferencia. La junta pareja sostiene todo.

LA EXCELENCIA EN SOLDADURA QUE

IMPULSA TU NEGOCIO



MEGA FORCE® 330HD

Más poder, más precisión, más rendimiento. La soldadura que lleva tu trabajo al siguiente nivel.

www.lincolnelectric.com.mx

↓ CONTACTA A UN
ASESOR AQUÍ



LINCOLN®
ELECTRIC

"LA CALIDAD SE
RECUERDA MUCHO
DESPUÉS DE QUE
EL PRECIO SE OLVIDA."

— Aldo Gucci

LA CALIDAD

PRECISIÓN BAJO LA LLUVIA

En julio, el torneo llega a su fase más crítica: un solo error técnico y quedas fuera del juego. En la vida real, este mes nos enfrenta a la eliminatoria más ruda del año: las intensas lluvias. En la obra y en el mostrador ferretero, la improvisación no juega; la victoria se define con ingeniería y criterio técnico.

Esta edición es un manual de resiliencia hídrica y seguridad. Desglosamos la física de las **bombas de achique**, los porteros de campeonato que desalojan el agua para salvar la infraestructura. Analizamos la química de los **cementos para PVC** que aseguran uniones herméticas e inquebrantables, y la metalurgia del **machete profesional**, diseñado con un temple martensítico capaz de soportar el impacto continuo en el terreno más difícil. Además, abrimos la puerta a la interconectividad con la ciencia detrás de las **cerraduras inteligentes**, demostrando que el mostrador tradicional ya juega en primera división digital.

Con el orgullo de un sector que no se detiene ante ninguna tormenta, declaramos inaugurada nuestra preparación táctica rumbo a la **Expo Nacional Ferretera 2026**.

¡Guadalajara nos espera para celebrar la gran final de los negocios!

Cordialmente,
El equipo editorial de Todo Ferretería

SE RECUERDA

"UN PROBLEMA
BIEN PLANTEADO
ES UN PROBLEMA
MEDIO RESUELTO."

— Charles Kettering



ULTRATHIN

Experto en acero inoxidable

**EL DE MAYOR
RENDIMIENTO**

Ultra delgado

Doble malla



MÁS DE 250 CORTES
en varilla de 3/8"

11-0901
14"x7/64"



11-0906
9"x5/64"x7/8"



11-0905
7"x1/16"x7/8"

LÍDER DE CORTE, ABRASIÓN Y DESBASTE



/@HECORT

Contenido

Acero con ciencia: El desempeño de un machete depende del acero, el tratamiento térmico y su diseño. Comprender estos factores permite distinguir calidad, justificar el valor del producto y asesorar con argumentos, no solo con precio. **Pág. 58**

EDITORIAL

Director Editorial
ESANZ

Editor
Eduardo Anaya

Co Editora
Alice Mora

Diseñador Senior
Lic. Azucena Gutiérrez

Coordinación Editorial
Alejandra González

Ilustración
Elíel Cerero, Jaime Ruelas

Fotografía
ESANZ, Karina Sánchez,
Jessi Sanmore

Colaboradores
Guillermo Salas, Saúl Linares,
Edgar Moreno, José Luis Vega
López, Mariana de la Torre,
Patricia Galicia, Héctor Salazar,
Berenice Ortega, Daniel
Villanueva

CORPORATIVO

Director General
Enrique Sánchez Ceballos

**Dirección de
Administración**
Lic. Angélica Morales
administracion@
todoferreteria.com.mx

Gerente Administrativo
Rocío García C.

Gerente Comercial
Lic. Elvira Santos
santos@
todoferreteria.com.mx

Coordinadora Comercial
Paulina Penagos
publicidad@bestconcept.mx

Logística
Dulce Cortes

Web Master
Eduardo Reyes

**Coordinador de
Contenidos Digitales**
Viviana Miranda

www.todoferreteria.com.mx
www.todoferreteria.tv

Año. 14 Núm. 176 Número de reserva al título en Derechos de Autor:
04-2024-012310541100-102
Certificado de licitud y contenido: 15302. Editor responsable: Eduardo Anaya.
Preprensa e impresión: Best Printing. Av. Eugenia No. 701-A Col. Del Valle, Benito
Juárez C.P. 03100, México, CDMX. Distribución: Despacho Everardo Flores Serrato.
Centeno No. 580, Col. Granjas México, Del Itzamalco, C.P. 08400. Precio: \$50
El contenido de los artículos es responsabilidad exclusiva de los autores. Todos los
derechos están reservados. Prohibida la reproducción parcial o total incluyendo
cualquier medio electrónico o magnético con fines comerciales.
Fecha de impresión: JULIO 2026.



CERRADURA DIGITAL

Las cerraduras digitales combinan mecánica, electrónica y conectividad para transformar la seguridad del hogar. Su funcionamiento, tecnologías y oportunidades comerciales impulsan una nueva generación de soluciones.



SOLDADURA QUÍMICA

La humedad puede comprometer cualquier unión de PVC si el cemento no está formulado para esas condiciones. La química correcta, la técnica de aplicación y las certificaciones aseguran reparaciones confiables y duraderas.



BOMBA DE ACHIQUE

Elegir una bomba va mucho más allá de la potencia. Caudal, altura de descarga, tipo de agua y condiciones de trabajo determinan el equipo adecuado para responder con eficiencia durante la temporada de lluvias.



Expo
Nacional
Ferretera
GUADALAJARA

Registro sin costo
hasta el 16 de agosto
2026



37 AÑOS

03.04.05 SEPT. 2026

reuniendo a la comunidad ferretera
en un solo evento.



Ferretería



Seguridad
industrial



Construcción



Pintura



Iluminación
y Eléctrico



Tornillería
industrial



Automotriz

+1,100 marcas reunidas en Guadalajara

¡Regístrate ahora!

www.expoferretera.com.mx

Evento para mayores de 18 años. Pago no facturable

Built by
RX

EXPO
GUADALAJARA



El logotipo de Expo Nacional Ferretera es una marca registrada de Reed Exhibitions Mexico SA de CV. © 2026
Expo Nacional Ferretera, o sus afiliados. Todos los derechos reservados.



LA SEGURIDAD YA PIENSA DIGITAL

La electrónica, la biometría y la conectividad transforman la protección del hogar moderno.

- **La inteligencia comienza** con una buena cerradura mecánica.



- **Más control, accesos** seguros y nuevas oportunidades de negocio.



Yale

Familia Nova

Tu acceso, tu elección

Encuentra tu **cerradura ideal**



Reconocimiento
Facial



Huella



Código



Llave



Tarjeta
proximidad

Cornelius
y Julius



Compact
Cerrojo y Manija



Gemini y
Gemini Mini



La configuración de acceso varía según el modelo.

¡Yale, me hace la **vida más fácil!**



Conecta y controla 
tu cerradura con nuestra app





Cómo las cerraduras inteligentes están cambiando las reglas del juego.



LA NUEVA DEFENSA DEL HOGAR

Durante décadas, la seguridad residencial se jugó con las mismas reglas: una llave, un cilindro y la confianza de que nadie más la tendría en sus manos.

Por Guillermo Salas



Hoy el partido cambió. Las nuevas cerraduras inteligentes incorporan conectividad, biometría, automatización y control remoto, convirtiendo a la puerta principal en uno de los dispositivos más avanzados del hogar conectado.

¿Qué hay detrás de esta revolución? ¿Cómo funciona realmente una cerradura digital? ¿Qué oportunidades representa para el canal ferretero?

Abramos la puerta.

EL MOTOR QUE DEFIENDE LA PORTERÍA

Conviene bajarle el misticismo de inmediato: una cerradura inteligente no abre la puerta

con magia ni con "la nube". La abre un **motor eléctrico diminuto** que gira el cerrojo, exactamente lo que haría tu mano con la perilla. Todo lo demás —el teléfono, la huella, el teclado— son apenas maneras distintas de darle a ese motor la misma orden: gira. La pieza de verdad ingeniosa es invisible y se llama **embrague**. Es la que decide cuándo el motor "engancha" el cerrojo y cuándo lo suelta para que tú puedas abrir a la antigua, con tu llave de metal, si la pila murió o el wifi se fue de parranda. Una buena cerradura inteligente es, en el fondo, una cerradura mecánica de toda la vida a la que le pusieron un chofer. **El corazón sigue siendo de fierro.**

EL SISTEMA DE COMUNICACIÓN DEL EQUIPO

Aquí empieza la sopa de letras, pero es totalmente digerible. Para "platicar" con el teléfono o con el ecosistema de la casa inteligente, la cerradura usa alguno de estos idiomas:



• **Bluetooth:** De cerquita, con un protocolo de proximidad para abrir justo cuando estás frente a la puerta.



• **Wi-Fi:** Cómodo y conocido por todos, pero hambriento de energía —se devora las pilas de forma acelerada.



• **Thread:** Una red en malla de bajísimo consumo, diseñada específicamente para aparatos que viven de baterías. Aquí las pilas duran muchos meses, a veces más de un año.



¿SABÍAS QUE...

Muchas cerraduras inteligentes esconden en la base dos contactos metálicos para una pila de 9 voltios. ¿La razón? Si las baterías del sistema murieron y dejaste la llave física adentro, apoyas una pila común sobre esos contactos exteriores y le das "pasón" de energía a la puerta el tiempo justo para ingresar tu código y entrar. Ingeniería con sentido del humor y uso práctico.





"La cerradura dejó de ser una pieza de metal. Ahora es una computadora que vive en tu puerta."

Y eso cambia por completo la forma de venderla, instalarla y darle servicio.

Por encima de todos ellos manda, desde hace un par de años, un traductor universal llamado Matter, respaldado por Apple, Google, Amazon y Samsung, con una sola misión: que cualquier marca hable con cualquier sistema operativo sin pleitos. La novedad fresca de este 2026 se llama Aliro: el estándar que guarda tu "llave" en la cartera digital del teléfono y promete funcionar igual en iPhone que en Android.

Traducción para el mostrador: El mercado por fin se está poniendo de acuerdo. Y eso, a todos los comerciantes, nos conviene.

LOS NUEVOS JUGADORES DEL ACCESO

El capítulo más vistoso es el biométrico. Los buenos lectores de huella abren en menos de tres décimas de segundo y "aprenden" la rugosidad de tu dedo con el uso diario. Los hay de reconocimiento de rostro, de teclado numérico, de tarjeta de proximidad, y los más nuevos **leen las venas de la palma de la mano** —sí, como película de espías—. Suena exótico, pero el principio físico es siempre el mismo: convertir algo que eres, o algo que sabes, en la orden exacta que mueve al motorcito del que ya hablamos. Lo demás es presentación.



CUANDO EL RIVAL INTENTA COLARSE

Toca la parte incómoda, porque esquivarla sería poco serio para una revista de nuestro perfil. Una cerradura conectada es, técnicamente, una pequeña computadora pegada a tu puerta. Y las computadoras se atacan. Los riesgos reales existen en el mercado:

- Contraseñas de fábrica que nadie cambió por flojera.
- Programas o firmwares que nunca se actualizaron.
- Los llamados **"ataques de relevo"**, en los que un intruso amplifica la señal Bluetooth

de tu teléfono desde el exterior para engañar a la puerta y hacerle creer que estás ahí.

¿La defensa técnica? Marca seria, con respaldo y sin atajos. Las cerraduras bien hechas (de grado residencial e industrial) cifran cada mensaje que envían, confirman la identidad del aparato mediante tokens antes de obedecerle y aprueban certificaciones de seguridad física exigentes (como ANSI/BHMA). La distancia entre una cerradura de marca reconocida y un genérico sin nombre comprado a ciegas en internet no se mide en pesos: se mide en si tu puerta es una caja fuerte o una invitación abierta.

"La llave física no desaparece. Evoluciona."

Hoy puede ser una huella, un código, un teléfono o incluso la palma de tu mano.



EL EXPERTO RECOMIENDA: YALE (ASSA ABLOY)

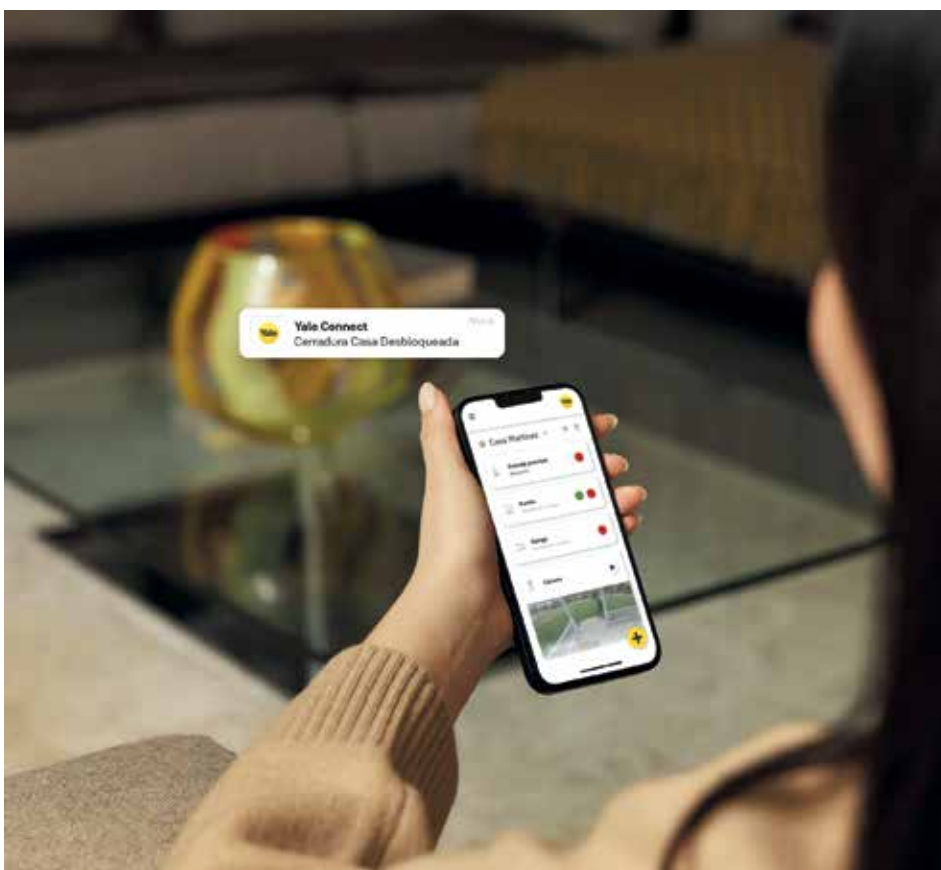
Para esta edición consultamos a **Yale**, la marca de cerraduras digitales de **ASSA ABLOY**, referente global en soluciones de acceso, cuya filosofía se resume en una idea: **crear accesos para un mundo más seguro**. Su experto nos compartió tres claves que todo comerciante y técnico debería tener presentes:

1. Primero, el nivel de protección... y el de tus datos. Al elegir una cerradura inteligente, el criterio técnico inicial es doble: qué nivel de protección ofrece el equipo y cómo resguarda el fabricante la información del usuario. Una cerradura digital administra códigos, huellas y credenciales; Yale protege tanto la puerta como los datos que viven detrás de ella.

2. La seguridad manda; la conectividad acompaña. ¿Conectividad o seguridad mecánica? La función esencial de una cerradura sigue siendo una sola: salvaguardar lo que más se quiere. La tecnología aporta comodidad y control, pero nunca debe anteponerse a la protección. Primero resguardar; después, conectar.

3. La instalación es la mitad de la seguridad. El error más frecuente no está en la cerradura, sino en la preparación de la puerta: un backset mal posicionado, el pestillo mal orientado o tornillos mal fijados. La mejor cerradura del mercado falla si la puerta no se preparó con oficio. Aquí, el instalador capacitado vale oro.





EL DIRECTOR TÉCNICO DE ESTA TRANSFORMACIÓN

Aquí la pregunta que de verdad importa para el negocio, y la respuesta es sumamente tranquilizadora. El comerciante que lleva treinta años vendiendo cilindros y candados no se quedó obsoleto: se quedó, de golpe, en el mejor asiento de la casa.

Porque este producto nuevo necesita justo lo que el ferretero de oficio ya tiene:



- **Criterio técnico** para recomendar el modelo adecuado según el tipo de puerta.



- **Manos capacitadas** para realizar la instalación física y el cajeado de la madera o metal.



- **Confianza** ganada a pulso con el cliente del barrio o contratista.

Además, las cerraduras digitales traen consigo algo que la llave de metal tradicional nunca dio: **una relación postventa que no termina en el mostrador**. Pilas que se reemplazan cada año, configuraciones que se ajustan, actualizaciones y dudas operativas que alguien tiene que resolver con paciencia en la tienda.

La llave dentada no va a desaparecer mañana; convivirá muchos años con su prima electrónica. Pero la puerta —nunca mejor dicho— ya se abrió. Y del otro lado no espera una amenaza para el canal: espera una categoría entera de alto margen, lista para quien sepa explicarla con calma. Que, mira tú, es exactamente lo que acabamos de hacer.

NIVEL LÁSER PARA CONSTRUCCIÓN

El nivel láser proyecta líneas de referencia precisas **para nivelar, alinear y escuadrar elementos durante trabajos de construcción instalación.** Mejora la precisión de las mediciones y contribuye a reducir errores de obra.



NIVEL LÁSER RECARGABLE

Nivel láser verde recargable con proyección de tres planos de 360° y alcance de hasta 30m en interiores. Incorpora sistema de autonivelación para superficies con inclinación de hasta 4°, precisión de 0,3 mm/m, alarma acústica de desnivel y bloqueo de péndulo. Cuenta con protección IP54 contra polvo y salpicaduras, batería Li-ion de 3,7 V y 5200 mAh, y rosca universal de 1/4". Incluye soporte magnético, pinza, placa reflectora, cargador y maleta de transporte.

LÁSER VERDE CLASE II

Es una fuente de luz visible de baja potencia diseñada para tareas de medición y alineación. Opera con una potencia inferior a 1 mW, cumpliendo normas internacionales de seguridad para uso profesional. Su color verde ofrece mayor visibilidad que un láser rojo en condiciones similares, facilitando la visualización de líneas de referencia a mayores distancias y en ambientes con iluminación intensa.

AUTONIVELACIÓN AUTOMÁTICA

Sistema que corrige de forma interna pequeñas inclinaciones del equipo mediante un mecanismo de péndulo o compensador. Cuando el instrumento se encuentra dentro de su rango de trabajo, ajusta automáticamente la proyección del láser para mantener líneas horizontales y verticales niveladas sin realizar ajustes manuales.

TRANSFORMAMOS CAPACITACIÓN EN INTELIGENCIA DE MERCADO



En BestConcept Group

conectamos su innovación con el técnico que decide la compra en el mostrador. Desde nuestros Estudios de Televisión Élite en la CDMX, convertimos el entrenamiento en una mina de oro estratégica para su negocio.



AL INTEGRAR SU MARCA OBTIENE:



INSIGHTS INVALUABLES:

Un focus group en tiempo real con instaladores profesionales opinando de su producto.



DATA ESTRATÉGICA:

La información que su departamento de mercadotecnia necesita para liderar el sector.



PRESTIGIO Y LEALTAD:

El técnico se profesionaliza y su marca consolida el liderazgo en el mercado hidrosanitario y de gas.

Con **32 AÑOS**
de experiencia

hacemos que su marca sea la
que **El Plomero Prefiere.**

**¡CONECTE CON
EL MOSTRADOR!**

Reserve su capacitación hoy mismo.



55 4908-1658



publicidad@bestconcept.mx



expoplomeria.com

DAME 2



ESPUMAS DE POLIURETANO

Para trabajos profesionales de instalación, **montaje y aislamiento**, las **espumas expansivas de poliuretano** cuenta con fórmulas avanzadas que rellenan, sellan y aíslan herméticamente. Su excelente adherencia asegura un rendimiento óptimo en obra.

ESPUMA EXPANSIVA

Poliuretano de alta expansión para sellar, rellenar y aislar estructuras en la construcción. Al aplicarse, llena huecos, grietas y cavidades profundas de difícil acceso. Ofrece aislamiento térmico y acústico, evitando filtraciones de aire, humedad, polvo e insectos. Sirve para soporte estructural de tuberías, sellado de juntas en muros y techos, y optimización de sistemas de climatización en obras residenciales e industriales.

La tecnología de alta expansión multipropósito permite un sellado hermético total en juntas constructivas, adaptándose a variaciones térmicas sin perder flexibilidad. Su estructura celular cerrada previene la absorción de agua en exteriores e interiores, garantizando un curado rápido y uniforme en un rango de temperaturas estable.



ESPUMA EXPANSIVA ADHESIVA

Nueva Espuma Expansiva Adhesiva de alto rendimiento para fijación, relleno, sellado y aislamiento. Integra poder de pegado con fuerza de hasta **50 kg de peso muerto**, superior a opciones convencionales. Es la primera espuma adhesiva en el mercado mexicano diseñada para aplicarse en Tablaroca, madera, hormigón, aluminio y metal. Acelera tiempos en obra gracias a un pegado inicial de pocos minutos y curado total en 24 horas.

La formulación avanzada de torque adhesivo resiste cargas pesadas y soporta el movimiento estructural sin desprendimientos. Es ideal para la fijación directa de marcos de puertas, ventanas y paneles aislantes. Tras su completo secado, el material puede refilearse, lijarse y pintarse con total facilidad, manteniendo su volumen intacto para acabados limpios. ¡INNOVACIÓN QUE PEGA FORTE!



TODO
FERRETERÍA®

La revista preferida
del canal ferretero



www.todoferreteria.com.mx



Revista Todo Ferretería



Todo Ferretería TV

VÁLVULAS PARA SISTEMAS HIDRÁULICOS

1 ANGULAR PREMIUM

Permite controlar o interrumpir el suministro de agua en lavabos, sanitarios y otros muebles. Medida de entrada y salida de 1/2" x 1/2". Código: VAD.



- Cuerpo fabricado en latón
- Maneral de zinc
- Vástago de latón
- Acabado cromado

2 VÁLVULA ROSCABLE

Válvula roscable hembra/macho de 1/2" para el control del suministro de agua. Ideal para instalaciones hidráulicas residenciales y comerciales. Código: VEM13.



- Cuerpo fabricado en latón
- Vástago en latón
- Maneral mariposa de aluminio
- Acabado cromado

3 VÁLVULA DE ALIVIO

Diseñada para liberar el exceso de presión en sistemas hidráulicos, ayudando a proteger tuberías y equipos. Medida de 1/2". Código: VAL13.



- Fabricada en latón
- Color Latón natural

RETENCIÓN VS ALIVIO

Una válvula de retención (check) es un dispositivo unidireccional que permite el flujo del fluido en un solo sentido y se cierra automáticamente ante una inversión de flujo, evitando el retorno en la línea. En cambio, una válvula de alivio está calibrada para abrirse cuando la presión del sistema supera un valor predeterminado, descargando el exceso de presión para proteger tuberías, recipientes y equipos.

DESEMPEÑO Y COMPATIBILIDAD

La compatibilidad entre la válvula y los materiales de la instalación es fundamental para garantizar un sellado adecuado, evitar corrosión galvánica, desgaste prematuro o fallas mecánicas. Materiales incompatibles pueden reaccionar entre sí o con el fluido transportado, reduciendo la vida útil del sistema y comprometiendo su seguridad y desempeño.

La revista del
plomero profesional



04



05



06



07



08



09



10



11



12



13



14



15



16



17



18



19



20

¡COMPLETA TU COLECCIÓN!

Adquiere tus números o suscríbete al (55) 5536 6046 o al (55) 5682 3924
en la Ciudad de México, o bien a través de los correos electrónicos:
suscripciones@todoferreteria.com.mx e info@todoferreteria.com.mx



La ingeniería del cemento de PVC que fragua aun con presencia de humedad, y por qué cambia la forma de trabajar (y de surtir) en plena temporada de lluvias.

SOLDADURA QUÍMICA

BAJO LA LLUVIA

La mayoría de los cementos para PVC fueron diseñados para condiciones ideales. El problema es que la plomería rara vez ocurre en condiciones ideales. Ocurre bajo el sol, dentro de registros inundados y, muchas veces, bajo la lluvia.

Por Hernán Zepeda

De julio a octubre en México es temporada de lluvias, y la lluvia no respeta agendas. Una línea de PVC que revienta en plena tormenta, un registro inundado, una cisterna que no puede esperar: el plomero llega a trabajar con todo mojado y el reloj en contra. Y ahí aparece un viejo enemigo silencioso de las uniones de PVC —la humedad—, capaz de arruinar una junta que se veía perfecta.

Entender por qué la humedad estorba, y cómo un cemento formulado para vencerla cambia el resultado, es la diferencia entre una reparación que aguanta años y una que gotea otra vez el martes.

NO ES PEGAMENTO: ES SOLDADURA QUÍMICA

Conviene desarmar el malentendido de raíz: el cemento para PVC **no pega, suelda**. No actúa como un adhesivo que se interpone

entre dos superficies; su disolvente reblandece químicamente las paredes del tubo y del accesorio, y al evaporarse las funde en una sola pieza continua. No hay "pegamento" en medio: hay una soldadura química.

Por eso todo lo demás importa tanto. La viscosidad media de este cemento azul —mínimo 500 cps— le permite rellenar las pequeñas holguras y trabajar en toda clase de tubería y accesorios de PVC de hasta 6 pulgadas de



diámetro. Pero la fusión solo ocurre si hay contacto real: el llamado **ajuste de interferencia**. El tubo debe entrar de un tercio a dos tercios del camino en el accesorio antes de topar. Si entra suelto hasta el fondo, no hay interferencia, no hay fusión y, tarde o temprano, hay fuga.

EL ENEMIGO ERA LA HUMEDAD

Aquí está el corazón del asunto. Este cemento está formulado para fraguar **en condiciones de alta humedad**, justo el escenario que la lluvia impone. Y lo hace con un **fraguado rápido pensado para presurización rápida**: en clima cálido (21–32 °C) la junta toma firmeza en apenas uno o dos minutos; entre 10 y 21 °C, en tres o cuatro. A la vez, está calibrado para conservar suficiente tiempo de trabajo aun con el calor mexicano, de modo que el solvente no "vuele" antes de ensamblar.

El dato práctico para el plomero: con la línea reparada y firme en minutos, el sistema

vuelve a servicio rápido —algo que en una emergencia bajo lluvia no es comodidad, es la diferencia entre cobrar hoy o regresar mañana—. La temperatura de aplicación recomendada va de 4 a 43 °C, lo que cubre prácticamente cualquier clima de trabajo del país.

UN AZUL QUE SE DEJA INSPECCIONAR

El color no es estética: es control de calidad. El azul hace **visible la aplicación**, de modo que se vea de inmediato si quedó algún tramo sin recubrir —el error más común y más caro—. Y suma un **identificador de luz UV**: bajo lámpara ultravioleta puede verificarse que la junta efectivamente se cementó, una herramienta de inspección valiosísima en obra formal y trabajo bajo código.

A eso se añade el respaldo normativo que distingue al producto serio del genérico de oportunidad: cumple NSF/ANSI 61 para agua potable, ASTM D2564, está listado

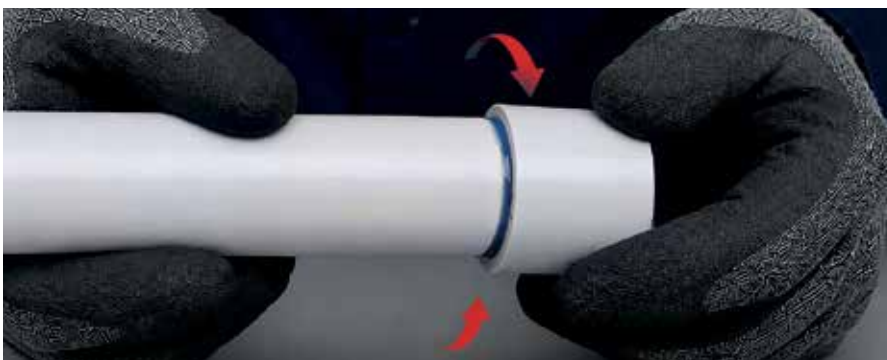
por IAPMO y es de bajo VOC (≤ 510 g/L, SCAQMD/BAAQMD; aporta a créditos LEED). Para el plomero, eso significa poder trabajar tuberías de agua potable con tranquilidad. Para el ferretero, significa surtir un cemento que entra en obras reguladas donde el producto sin certificación simplemente no puede competir.

LA MEDIDA JUSTA

Un detalle que el canal subestima: **la presentación correcta**. El mismo cemento se ofrece desde 59 mL (2 oz) hasta galón. Comprar el tamaño justo para el trabajo no es tacañería, es técnica: un cemento solvente es perecedero —tres años de vida, y se descarta si se vuelve gelatinoso—, así que un envase pequeño para una reparación pequeña garantiza producto **fresco y reactivo**, no un galón medio seco que llevaba meses abierto. Para el ferretero, surtir el abanico de tamaños es vender mejor: el envase chico para la urgencia del plomero, el grande para la obra.



"La humedad no perdona errores. La química tampoco." Una junta mal cementada puede verse perfecta hoy y gotear mañana.



REGLAS DE ORO DEL CEMENTADO

Cinco pasos que separan una junta que aguanta de una que falla.

1.

Prepara el tubo. Corte a escuadra, desbarbado y biselado. Sin chaflán, el tubo raspa el cemento al entrar y la junta nace débil.

2.

Verifica el ajuste. El tubo debe entrar de un tercio a dos tercios en el accesorio. Si entra suelto hasta el fondo, no habrá fusión.

3.

Cemento sí, charco no. Capa abundante en el tubo, capa fina dentro del accesorio. El exceso encharcado ataca el PVC y debilita la pieza.

4.

Rápido y con giro. Ensambla de inmediato, da un cuarto de vuelta y sostén 30 segundos —más en frío— para que no se zafe.

5.

Nunca con aire o gas. Jamás pruebes la línea con aire ni gas comprimido: es riesgo de accidente grave. La prueba se hace con agua.

CERRAR BIEN, A LA PRIMERA

Una unión de PVC bien hecha no se ve y no se vuelve a tocar en años; una mal hecha regresa, y con ella regresa el reclamo. La diferencia rara vez está en la prisa o en la mano: está en entender qué hace el cemento, elegir el formulado para las condiciones reales —lluvia, humedad, urgencia— y aplicarlo con método. Esa es, al final, la frontera entre reparar y resolver. **TF**



DE TODO UN POCO

LA CIENCIA DETRÁS:

► LA VÁLVULA QUE LE DICE NO AL DRENAJE

Cuando el aguacero satura la red municipal, el agua sucia busca regreso y sube por las coladeras: la inundación entra por dentro de la casa. La válvula antirretorno —o check— lo impide con un mecanismo simple: una clapeta o esfera que deja pasar el flujo en un solo sentido y se cierra sola cuando el agua intenta devolverse. No tiene motor ni electrónica; la empuja la propia presión. Instalada en la línea de drenaje, es el seguro más barato contra el peor desastre de julio. Para el ferretero, es una venta de temporada que el cliente agradece toda la vida.



EL DATO QUE PAGA:

► EL CRÉDITO NO COMPRA LEALTAD

El mayorista vive un miedo legítimo: dar crédito y luego batallar para cobrar. Y es real, porque el minorista mañoso juega con tres proveedores a la vez, estira pagos y siempre tiene a quién recurrir. Pero el error es creer que se compite con más crédito: esa carrera no se gana, solo entrena al cliente a ser infiel. La lealtad nace de otra cosa —surtir completo y a tiempo, no fallar en la crisis, dar trato justo y soporte—. El crédito te pone en la lista; el servicio te pone de primero en la fila de pago. Vuélvete indispensable, no solo flexible.





CULTURA DE MOSTRADOR:

LO QUE ESCONDE EL CÉSPED MUNDIALISTA

Mientras el mundo ve rodar el balón este julio, debajo del pasto hay pura ferretería. Una cancha de élite no es tierra: es una cama de arena con drenaje subterráneo capaz de tragarse una tormenta en minutos, regada por aspersores emergentes que dosifican el agua al milímetro. Válvulas, tubería, geotextil, aspersores: la misma familia de productos que le vendes al jardinero, solo que a escala de estadio. La próxima vez que alguien pida unos aspersores para su jardín, recuérdale que vende la misma tecnología que mantiene verde la fiesta más vista del planeta.

MITO O VERDAD:

MÁS VOLTS NO ES MÁS PILA

Mito de mostrador: que una batería de más amperios-hora "tiene más fuerza", o que más volts siempre es mejor. La verdad se entiende con una analogía: los volts (V) son la fuerza —cuánto empuje tiene la herramienta—, y los amperios-hora (Ah) son el tanque —cuánto dura antes de recargar—. Un taladro de 20 V pega más duro que uno de 12 V; una batería de 4 Ah trabaja el doble que una de 2 Ah del mismo voltaje, pero no pega más fuerte. Asesora con esto: volts según el trabajo pesado, amperios-hora según cuánto tiempo se quiere estar lejos del cargador.



TRIBUTO AL OFICIO:

EL QUE PELEA CONTRA LA LLUVIA

Nadie piensa en el impermeabilizador hasta que aparece la mancha en el techo. Su oficio es contra reloj y contra el cielo: aprovechar el sustrato seco antes del próximo aguacero, preparar la superficie, respetar los tiempos, reforzar con malla donde el muro trabaja. Un descuido en la preparación y todo el esfuerzo se ampolla. Trabaja en la azotea bajo el sol para que otros duerman secos cuando truena. A ese profesional que sube a los techos para que la casa aguante la temporada: nuestro respeto, y el mejor producto de tu anaquel.

NORMA SIN ROLLO:

► EL NÚMERO QUE SALVA DE UN INCENDIO

El calibre del cable engaña: entre más grande el número, más delgado el alambre. Un calibre 14 es más flaco que un calibre 10, y eso importa porque un cable delgado aguanta menos corriente. Si el cliente alimenta un equipo de alto consumo con un calibre que le queda chico, el alambre se calienta, derrite el aislamiento y enciende la pared. Vender el calibre correcto para la carga no es tecnicismo: es prevenir un incendio y blindar tu reputación. Pregunta siempre qué van a conectar antes de cortar el metro de cable.



“**LA TECNOLOGÍA ES MEJOR CUANDO UNE A LA GENTE.**”

— Matt Mullenweg, Creador de WordPress



LA CIENCIA DETRÁS:

► ESPUMA QUE NECESITA HUMEDAD

Curiosamente, la espuma de poliuretano expansiva no se seca: se cura reaccionando con la humedad del aire y de la superficie. Por eso en plena temporada de lluvias trabaja de maravilla, e incluso rociar un poco de agua en la ranura acelera el fraguado. Hay dos familias: la de celda abierta, suave, para rellenar y aislar ruido en interiores; y la de celda cerrada, rígida y resistente al agua, para exteriores y donde se exige estructura. Un consejo que evita reclamos: nunca sobrellenar, porque expande mucho y puede pandear un marco. Producto correcto, aplicación medida.

EL DATO QUE PAGA:

► BUENOS Y MALOS EN CADA ESLABÓN

En la cadena de la distribución hay fabricantes buenos y malos, mayoristas buenos y malos y minoristas buenos y malos. La lección de negocio es incómoda pero liberadora: tu reputación es prestada de aquellos con quienes te asocias. El mejor producto, vendido por un mayorista que falla o un minorista tramposo, se quema; y un minorista serio levanta a todos los que tiene arriba. Por eso el buen cliente es el activo más valioso del mayorista, y el proveedor confiable, el del fabricante. Elige con quién haces cadena por su seriedad, no solo por su precio. La cadena vale lo que el eslabón honesto que escogiste.





CULTURA DE MOSTRADOR:

■ EL MOLCAJETE ES ROCA DE VOLCÁN

Ese tesoro de la cocina mexicana es ingeniería de la naturaleza: piedra basáltica, roca volcánica llena de poros diminutos que nacieron del gas atrapado al enfriarse la lava. Esa porosidad rasposa es justo lo que muele, y por eso un molcajete nuevo se "cura" tallando arroz y sal hasta que deje de soltar arenilla. Ojo con el dato útil: existen imitaciones de cemento con polvo de piedra que se desmoronan en la comida; el basalto verdadero es pesado, frío al tacto y no suelta polvo gris al rasparlo. Material noble, cultura milenaria, química de superficie en tu mesa.

WESTON[®]

TOOLS

PINTURA EN AEROSOL

ESMALTE ACRÍLICO



NO DAÑA
la capa
de ozono



LIBRE
de plomo



SECADO
rápido al tacto



COBERTURA
eficiente

- Alta resistencia a la intemperie
- Para uso interior y exterior
- Ideal para superficies de metal, madera, plástico y más
- Disponible en más de 30 colores

 westontools.com.mx

 33 2390 5638

 info@westontools.com.mx



MITO O VERDAD:

► DILUIR LA PINTURA NO RINDE MÁS

Mito popular: echarle agua de más a la pintura para que "rinda". La verdad es al revés: al diluirla de más se adelgaza la película, cubre menos, exige más manos y queda frágil, lavable a la primera. El verdadero rendimiento no está en aguar el bote, sino en sellar la pared: una superficie porosa "se bebe" la pintura sin sellador, y ahí se va el dinero. Vende el sellador y la cantidad correcta, y el cliente regresa contento, no a reclamar. Diluir solo lo que indique la etiqueta —apenas un poco para pistola—, ni una gota más.



NORMA SIN ROLLO:

► LOS DIBUJITOS QUE GRITAN PELIGRO

En las latas de solventes, adhesivos, pinturas y aerosoles hay unos rombos rojos con símbolos: no son adorno, son el lenguaje universal de peligro. La flama avisa inflamable; el signo de admiración, irritante; la silueta del pecho, daño a la salud por inhalación; la calavera, tóxico. Para la ferretería, entenderlos significa almacenar bien —lejos del calor y de chispas—, asesorar al cliente y cubrirse de responsabilidad. Un anaquel de químicos mal acomodado es un riesgo real. Aprende a leer esos rombos: te dicen cómo guardar, cómo vender y cómo no terminar en una desgracia.



LA CIENCIA DETRÁS:

► POR QUÉ UN CANDADO BUENO NO SE CORTA

La diferencia entre un candado que aguanta y uno que cae a la primera vive en el arco. Los buenos usan acero al boro, una aleación endurecida que resiste la segueta y desafía al cortapernos; los baratos usan acero blando que se rebana como mantequilla. Y no es solo el arco: el cuerpo macizo, el mecanismo de doble bola y la tolerancia fina completan la defensa. Por eso un candado serio cuesta más, y vale cada peso. Cuando el cliente compare precios, explícale que en seguridad lo barato se corta en segundos, y lo bueno, ni con esfuerzo.





TRIBUTO AL OFICIO:

EL QUE DOMA LA TEMPORADA VERDE

Con las lluvias, todo crece sin permiso, y ahí entra el jardinero. Su trabajo de julio es puro pulso: poda en el momento justo, riego que no ahogue, control de plaga que aparece con la humedad, y ojo para leer el suelo. Maneja desde el machete y las tijeras hasta el riego por goteo y el sustrato, y tu ferretería es su bodega de batalla. Detrás de un jardín que se ve "fácil" hay un oficio que entiende de biología, de filo y de agua. Al que mantiene viva y a raya la temporada verde: gracias, y herramienta que aguante.

coflex
PRO AGUA

TUBERÍA FLEXIBLE RESISTENTE A ALTAS TEMPERATURAS Y CONGELAMIENTO



Visítanos en el **STAND 1605**



3 al 5
Sept. 2026

**GDL,
JAL.**



Tubería PEX Azul
Mod. TX-A*



EL QUE SABE EXIGE **coflex**

coflexpro.com

f @ v d coflex

CÓMO PREPARARSE PARA LA EXPO

- **PLANIFICA TU RUTA COMERCIAL:** agenda citas previas con proveedores clave.

- **USA CALZADO ALTAMENTE CÓMODO:** recorrerás kilómetros de pasillos buscando innovaciones.

- **LLEVA MÓVIL BIEN CARGADO:** digitaliza catálogos y contactos de inmediato.



EL DATO QUE PAGA:

■ EL DESCUENTO ES LA VENTA MÁS CARA

Regalar un 10% suena inofensivo, pero hace este número: si un producto te deja 25% de margen y lo vendes en 100, ganas 25. Con 10% de descuento lo vendes en 90 y ganas 15; perdiste el 40% de tu utilidad, no el 10. Para recuperar esa ganancia tendrías que vender 67% más piezas. El descuento es la herramienta de venta más cara que existe; antes de soltarlo por reflejo, ofrece valor —surtido, asesoría, servicio—. Competir regalando margen es entrenar al cliente a comprarte solo cuando bajas el precio. Vende mejor, no más barato.

CULTURA DE MOSTRADOR:

■ LA MARIMBA SE AFINA CON CARPINTERÍA



El alma sonora de Chiapas es, en el fondo, un trabajo fino de madera. Las teclas se hacen de maderas durísimas como el hormiguillo, y su tono depende de la densidad: entre más dura y seca la madera, más brillante y largo el sonido. Lo curioso es cómo se afina: el marimbero rebaja madera por debajo de la tecla con gubia y oído; quitar material del centro baja el tono, hacerlo en los extremos lo sube. Debajo, los cajones de resonancia amplifican cada nota. Pura carpintería de precisión convertida en música: el mismo respeto por la madera que vive en tu anaquel.

MITO O VERDAD:

■ "LO IMPORTADO SIEMPRE ES MEJOR"

Veinte años de producto asiático barato dejaron dos mitos opuestos y ambos falsos: que lo importado es siempre mejor, o que siempre es peor. La verdad incómoda es que la calidad no la da la bandera, la da el fabricante y la norma. Hoy hay producto asiático excelente y producto "de marca" mediocre; hay manufactura mexicana de primer nivel y también chafa. El comprador inteligente —y el ferretero que asesora— no juzga por el país de origen, sino por la ficha técnica, la certificación, la garantía y el prestigio de quien lo hace. Origen no es sinónimo de calidad; el criterio, sí.





EL DATO QUE PAGA:

EL QUE SURTE
ANTES DEL AGUACERO

La demanda de temporada no avisa dos veces. El día que se inunda la colonia, todos quieren bomba, impermeabilizante, válvula check y botas el mismo día; el que ya los tenía vende, y el que esperó ve a su cliente cruzar la calle a la competencia. Para el minorista, anticipar el surtido antes de la primera tormenta fuerte es capturar el pico; para el mayorista, colocar ese inventario a tiempo con sus clientes es ganar la temporada completa. La lluvia es predecible aunque la urgencia no lo sea. El inventario correcto, en el momento correcto, es dinero que ya estaba ahí esperándote.

LÍNEA DE
CANDADOS Y CERRADURAS





LA CURVA DE LA BOMBA,

y por qué la venta que llega con la lluvia se gana entendiendo el problema —no rematando el precio.



- **No espere a que llueva para pedir inventario:** cuando truena, todos quieren bomba el mismo día.



- **La bomba correcta es la más barata:** trabaja, dura y no me hace volver.





BCG Y CONALEP SE UNEN

Para profesionalizar al sector mediante
Educación Dual,



**actualización de trayectos técnicos
y certificaciones con validez oficial.**

Esta alianza garantiza que fabricantes y ferreterías
cuenten con técnicos de élite para asegurar que
sus productos se instalen con maestría.

Al dignificar el oficio, elevamos la calidad de la
industria y fortalecemos la rentabilidad de su
negocio con talento joven certificado.



#OrgullosamenteCONALEP



www.conalep.edu.mx



[@CONALEP.MEX](https://www.facebook.com/CONALEP.MEX)



[@conalepmexico](https://www.instagram.com/conalepmexico)



[@CONALEPON](https://www.youtube.com/CONALEPON)



DESDE LA ZANJA.
La columna del maestro plomero.

CUANDO LA CIU SE INUNDA

Llevo más de treinta años con la llave de tubos en la mano. Y cada temporada de lluvias confirmo lo mismo: la bomba correcta no es la más barata ni la más fuerte. Es la que entiende el problema.

Por el maestro Refugio "Cuco" Salinas, plomero

L LUEVE, Y EL TELÉFONO NO PARA

En cuanto cae el primer aguacero fuerte de julio, mi teléfono no descansa. Que se inundó el sótano del local, que se desbordó la cisterna, que el agua no baja del estacionamiento. Todos quieren lo mismo y lo quieren ya: una bomba. Y ahí empieza el enredo, porque mucha gente —y a veces hasta el compañero ferretero apurado— cree que una bomba es una bomba, y que la más cara o la de más caballos es la buena. Llevo más de treinta años aprendiendo que no es así. Déjenme contarles lo que la zanja me enseñó.



DAD



UNA BOMBA NO ES UN SOLO NÚMERO

Lo primero que entendí, y que me ahorró muchos corajes, es que una bomba no se describe con un solo número. Una bomba mueve mucha agua si la tiene que subir poquito, y poquita agua si la tiene que subir alto. Nunca las dos cosas al máximo. A eso los ingenieros le llaman la curva caudal-altura, la curva H-Q; yo le digo "la verdad de la bomba".

Me explico: una bomba que en la caja dice "tantos litros por minuto" entrega esos litros casi a ras del suelo. Si tengo que empujar esa agua diez metros hacia arriba —y sumarle lo que se pierde en la manguera y en cada codo—, esa misma bomba da la mitad, o menos. Por eso, antes de recomendar nada, hago dos preguntas: ¿cuánta agua hay que sacar?, y ¿a qué altura hay que subirla? El que vende sin preguntar eso, tarde o temprano queda mal.

"Una bomba no es un solo número: la verdad está en su curva."



Litros/min



Altura



Caudal



Curva H-Q

¿DE SUPERFICIE O SUMERGIBLE?

La segunda lección es desde dónde va a trabajar la bomba. La de superficie, la centrífuga, se queda afuera y jala el agua. Sirve para muchas cosas, pero tiene un límite que pocos respetan: no puede "jalar" desde muy hondo. Si la pongo a succionar agua que está demasiado abajo o demasiado lejos, la bomba se queda con hambre y empieza ese ruido feo, como de canicas adentro. Es cavitación, y se va comiendo el impulsor hasta arruinarlo. Los técnicos hablan de cuidar el NPSH; yo lo digo más simple: a la bomba de superficie hay que acercarle el agua, con manguera gruesa y sin vueltas de más.

Para achicar una inundación, casi siempre la respuesta es la sumergible: se mete al agua y la empuja desde adentro, sin sufrir de succión. Donde hay que vaciar un pozo, un cárcamo o un sótano, esa es la herramienta.



EL AGUA SUCIA NO PERDONA

Y ojo con un detalle que cuesta caro: el agua de inundación no viene limpia. Trae lodo, hojas, tierra, piedritas. Una bomba de agua limpia se tapa en minutos con esa porquería. Para eso existen las bombas para aguas sucias o de lodos, que dejan pasar sólidos de cierto tamaño sin atascarse. Pedir la equivocada es volver al rato.

Dos cosas más que nunca me salto. Una: el grado IP, que dice qué tan sellada está la bomba contra el agua. La que de verdad es sumergible trae su sello para vivir bajo el agua; una de jardín mal usada se llena, se quema o —peor— da toques. Dos: el flotador, ese interruptor que prende y apaga sola la bomba según sube o baja el nivel. Sin flotador, la bomba se queda trabajando en seco y se funde. Y siempre, siempre, conexión bien hecha y aterrizada: agua y electricidad juntas no perdonan descuidos.





“Poco agua a poca altura, o poco agua a mucha altura. Nunca las dos.”

LO QUE LE DIGO AL FERRETERO

Yo le vivo agradecido a dos personas. Al fabricante que se toma la molestia de hacer una bomba que aguante —las que uno encuentra en la ferretería, de marcas como Evans, Truper o IUSA, ya traen lo necesario si uno elige el modelo correcto— y al ferretero que la tiene a la mano cuando el cielo truena. Pero déjenme darle un consejo al amigo del mostrador: no espere a que llueva para pedir inventario. El día que se inunda la colonia, todos quieren bomba el mismo día, y el que la surtió a tiempo vende; el que no, ve cómo su cliente cruza la calle a la otra ferretería. Tenga su surtido listo antes del primer aguacero: una sumergible chica para la casa, una de lodos para los que se inundan feo, mangueras, abrazaderas y flotadores de repuesto.

Y sobre todo: el que aprende a hacer las dos preguntas —cuánta agua y a qué altura— vende la bomba correcta y se gana un cliente para toda la vida. El que sólo ofrece la más barata, lo pierde a la primera inundación.



Inventario



Surtido



Modelo correcto





"Ese ruido como de canicas es la bomba muriéndose por dentro."



EL APUNTE DEL MAESTRO

Antes de elegir bomba, dos preguntas y una regla. 1. ¿Cuánta agua hay que mover? (caudal) 2. ¿A qué altura hay que subirla, contando mangueras y codos? (carga) La regla: para achique de inundación, sumergible; si el agua viene sucia, que sea de lodos; revise el grado IP y que traiga flotador. Lo barato que se tapa o se quema, al final, es lo más caro.



AL FINAL, EL AGUA MANDA

La lluvia siempre va a llegar, y siempre va a haber prisa. Pero la bomba correcta, bien elegida, termina siendo la más barata de todas: porque trabaja, dura y no me hace volver. Esa es la que recomiendo, esa es la que el buen ferretero me acerca, y esa es la que, temporada tras temporada, me ha ganado la confianza de mi cliente. Que de eso, al final, se trata el oficio.

— El maestro Cuco **TF**



FIJACIÓN DE ALTO DESEMPEÑO

Las instalaciones con recubrimientos de gran formato, colocación sobre pisos existentes y áreas de tránsito intenso requieren adhesivos cementicios capaces de desarrollar una unión resistente, uniforme y duradera, minimizando riesgos de desprendimiento y fallas prematuras.

MAPEI

ADHESIVO CEMENTICIO

Keraflex Extra S1 Zero: Adhesivo para piso sobre piso, grandes formatos y alto tráfico. Para porcelanatos, cerámicas y piedras. Supera 2.3 veces la adherencia requerida por las normas ISO 13007-1 y NMX-C-420-ONNCCE-2017. Antihundimiento, deformable y cremoso para fácil aplicación, rindiendo hasta 20% más metros cuadrados. Menos desperdicio, vida en bote de 8 horas, compensa el 100% de gases efecto invernadero. Posee certificados EPD y EC1 Plus de bajas emisiones COV.

www.mapei.com/mx/es-mx



AIPOWER

GENERADOR ELÉCTRICO

Generador portátil inversor AIPOWER GX1700i equipado con motor OHV de 4 tiempos y 60 cc. Proporciona 1700W de arranque y 1300W de funcionamiento, con una distorsión armónica total inferior al 3% para alimentar equipos electrónicos sensibles. Cuenta con tecnología de bajo ralenti que permite hasta 8 horas de autonomía al 25% de carga, sensor de monóxido de carbono con apagado automático y puertos para conexión en paralelo. Pesa solamente 13 kg, lo cual lo hace uno de nuestros equipos más portátiles, ideal para cualquier aplicación en campo.

www.aipowermexico.com.mx



PINTURAS DOAL ROLUX AP

La evolución de nuestra pintura vinil acrílica llega con una nueva fórmula que ofrece un gran poder cubriente, excelente rendimiento y una aplicación más uniforme. Conserva su acabado terso y mate que brinda espacios con una apariencia elegante, además de su buena lavabilidad para mantener tus muros impecables por más tiempo. Con calidad garantizada de 6 años, es la elección ideal para proyectos que buscan confianza en cada aplicación.

www.pinturasdoal.com

CREST EMBOQUILLADOR

Flexi Grout® es un emboquillador flexible monocomponente a base de polímero SMX, formulado para sellar juntas sujetas a movimiento y evitar la penetración de agua, polvo y aire. Presenta alta adherencia, elasticidad y resistencia al intemperismo, rayos UV, moho y hongos. Compatible con concreto, piedra, vidrio, aluminio, madera y PVC. Se aplica con pistola de calafateo y polimeriza con la humedad ambiental formando una junta flexible y durable.

www.crest.com.mx



KOLA LOKA® CARPINTERO

Pegamento instantáneo a base de cianoacrilato para la unión de madera y diversos materiales. Su fórmula de curado rápido, complementada con activador, permite realizar uniones fuertes y permanentes en segundos. Presenta resistencia a temperaturas de hasta 120 °C, humedad y diversos agentes químicos. El kit incluye un adhesivo de 10 g y un activador de 20 ml para aplicaciones que requieren fijación inmediata.

www.krazykolaloka.com.mx



6

ISA

CENTRO DE CARGA

Centro de carga ISA para 12 circuitos, disponible con o sin interruptor principal. Diseñado para instalaciones de hasta 100 A y tensión máxima de 120/240 VCA. Compatible con configuraciones de 1 fase 2 hilos, 2 fases 3 hilos y 3 fases 4 hilos. Incorpora interruptor principal con acometida inversa instalado en los derivados y cuenta con certificación ANCE. Su diseño ofrece 12 circuitos libres e independientes.

www.grupoisa.mx

HIGH POWER SILICÓN TRANSPARENTE

Sellador de silicona neutra transparente High Power S-300 en cartucho de 300 ml para aplicaciones de sellado y adhesión en construcción y acabados. Forma una junta flexible resistente a la humedad, variaciones térmicas y formación de moho. Compatible con vidrio, cerámica, metal, madera y plásticos no porosos. Cura manteniendo transparencia y se aplica con pistolas estándar para cartucho.

www.oakland.com.mx



7



8

KLEIN TOOLS

DETECTOR DE FUGAS DE GAS

El detector de fugas de gas combustible ET190 identifica concentraciones de gases combustibles en un rango de 50 a 2000 ppm. Incorpora indicadores visuales mediante luz LED y alertas audibles de intensidad progresiva para señalar la presencia de gas. Cuenta con sensibilidad ajustable en niveles alto y bajo, calibración automática de cero al encender y diseño compacto tipo bolígrafo con clip para facilitar su transporte y uso en campo.

www.kleintools.com.mx

GRUNDFOS

BOMBA PRESURIZADORA

Bomba presurizadora compacta para uso doméstico, silenciosa y de alta eficiencia. El modelo UPA 15-90 está diseñado para optimizar el flujo en duchas y grifos, así como para garantizar el mínimo nivel de presión requerido en electrodomésticos como lavadoras, lavavajillas y boilers de paso. Presuriza desde tanque elevado y no deja las cañerías presurizadas. Ideal para hasta 2 consumos en simultáneo. Su cuerpo de hierro fundido con tratamiento de cataforesis asegura resistencia a la corrosión. Incluye sensor de flujo magnético integrado para arranque automático y dos adaptadores de $\frac{3}{4}$ " y $\frac{1}{2}$ " para facilitar la instalación.

www.grundfos.com/mx



WESTON[®] × Dong Cheng

**HERRAMIENTAS DE PODER
Y CONSUMIBLES
INDUSTRIALES**

 westontools.com.mx ☎ 33 2390 5638 ✉ info@westontools.com.mx



EL FILO QUE NACE DEL ACERO

La metalurgia, el temple y el diseño
convierten una hoja común en una
herramienta profesional.

- El acero al carbono define la vida útil del filo.



- Temple, espiga y geometría distinguen calidad de apariencia.





145



146



147



148



149



150



151



152



153



154



155



156



157



158



159



160



161



162



163



164



165



166



167



168



169



170



171



172



173



174



175



176

¡COMPLETA TU COLECCIÓN!

Adquiere números o suscríbete al (52 55) 55366046; 56823924 en la ciudad de México

o a los correos electrónicos: suscripciones@todoferreteria.com.mx; info@todoferreteria.com.mx



La metalurgia que separa al machete profesional del desechable.



MACHETE

FILO CON ARGUMENTO

Es la herramienta de corte más vendida del canal y la más subestimada del mostrador. Su secreto no se ve: vive en el acero. Hoy lo abrimos.

Por Hernán Zepeda

Pocas herramientas viven una paradoja como la del machete. Se vende por miles en las 32 entidades del país —del cañaveral veracruzano al solar urbano—, y sin embargo casi nadie en la cadena, del fabricante al mostrador, sabe explicar por qué uno cuesta ochenta pesos y otro trescientos. A simple vista son idénticos: una hoja, un cabo, un filo. La diferencia, sin embargo, es total. Y vive donde el ojo no llega: en la microestructura del acero.

Por eso, en esta edición no vamos a repetir lo que cualquiera con años de mostrador ya sabe. Vamos a abrir la caja negra: **la metalurgia del machete** —el acero, el temple y la geometría que deciden, en silencio, cuál herramienta honra su precio y cuál lo traiciona. Porque para el ferretero profesional esto no es trivía: es la diferencia entre vender una vez y vender diez; entre un cliente que regresa a reclamar y uno que regresa a comprar.

NO ES "FIERRO CON FILO"

El primer error cultural —el que conviene desmontar frente al cliente— es creer que un machete es una lámina de acero a la que se le sacó filo. No lo es. Es un componente sometido a un régimen de esfuerzos brutal y contradictorio: debe ser **duro** para conservar el filo golpe tras golpe, pero **tenaz** para flexionarse en cada latigazo sin astillarse ni partirse.

Duro y flexible son, metalúrgicamente, enemigos. Conciliar esos dos opuestos es, justamente, lo que cuesta dinero hacer bien... y lo que se ahorra el producto desechable.

EL CORAZÓN DEL ASUNTO: EL CARBONO

Todo empieza en la composición. Un machete serio se fabrica con acero **al alto carbono**, típicamente de la familia AISI 1070 a 1080: entre 0.70 y 0.80 % de carbono.



Ese porcentaje que parece minúsculo, lo define casi todo. El carbono es el átomo que, durante el temple, permite que el acero endurezca; sin él, no hay filo que aguante.

Aquí está la primera trampa del producto barato: muchos aceros importados de bajo costo recortan carbono o lo sustituyen con coladas inconsistentes. Se troquelan más fácil en la fábrica, sí, pero entregan una hoja que no toma temple: se ve igual, pesa igual y se desafilan en una mañana. El cliente culpa al uso; la culpa estaba en el acero.

Conviene, además, desarmar una confusión frecuente en el mostrador: "inoxidable" no significa "mejor". El acero inoxidable resiste la corrosión, pero paga ese beneficio con menos filo de trabajo y menos tenacidad. Por eso el machete profesional sigue siendo, casi siempre, de acero al carbono: corta mejor, aguanta más el impacto y se conserva con un poco de aceite. Saber explicar esa diferencia es, otra vez, vender criterio en lugar de etiqueta.

TEMPLE Y REVENIDO: EL ARTE DE NO ROMPERSE

Si el carbono es el ingrediente, el **tratamiento térmico** es la receta —y es donde se gana o se pierde la guerra. El proceso tiene dos tiempos.

El **temple** calienta la hoja por encima de los 800 °C y la enfría de golpe. El acero queda durísimo... y frágil como un vidrio. Una hoja apenas templada cortaría bien un día y se partiría al siguiente.

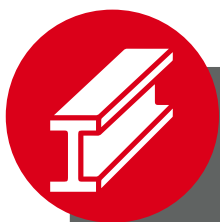
Por eso viene el **revenido**: un recalentamiento controlado y moderado que le devuelve tenacidad, sacrificando un poco de dureza a cambio de que la hoja flexione en lugar de quebrarse. El fabricante honesto persigue un punto de equilibrio fino —del orden de 50 a 55 en la escala Rockwell C (HRC)—: suficientemente duro para sostener filo, suficientemente tenaz para sobrevivir al latigazo lateral que un hacha jamás recibe. Ese balance no se ve, pero se siente. Y, como veremos, se puede demostrar sobre el mostrador.

UNA SOLA PIEZA: POR QUÉ LA ESPIGA LO ES TODO

La segunda frontera entre lo serio y lo desechable está escondida bajo el cabo: la **espiga**, la prolongación de acero que entra en el mango. En una herramienta honesta, el acero corre **completo a lo largo del cabo** —espiga entera— y va remachado. Es una sola pieza continua, sin puntos débiles.

El producto barato recurre a la **espiga de rata**: un pico delgado clavado apenas unos centímetros en el plástico o la madera. Funciona en la exhibición y falla en el campo, justo en el peor momento, partiéndose por donde no se ve. Las marcas con tradición forjadora —Bellota entre ellas, con más de un siglo fabricando herramienta forjada en una sola pieza bajo el sello de la bellota— hicieron de esa integridad estructural su bandera precisamente porque el mercado aprendió, a golpes, lo que cuesta una espiga que cede.

Un buen machete no se explica: se demuestra solo



GLOSARIO DEL ACERO

Nueve palabras para hablar de tú a tú con el fabricante... y con el cliente

1. Acero al alto carbono. Acero con 0.6 a 1.0 % de carbono. Más carbono permite más dureza, pero exige mejor tratamiento para no volverse frágil. Es la materia prima de toda hoja seria. Permitir que los clientes toquen y manipulen los productos para experimentar su calidad y funcionalidad.

2. Temple. Calentar el acero al rojo (más de 800 °C) y enfriarlo de golpe. Lo deja durísimo... y quebradizo. Es apenas la mitad del trabajo.

3. Revenido. El recalentamiento moderado que sigue al temple. Devuelve flexibilidad y evita que la hoja se parta. Sin él, no hay machete que dure.

4. Dureza Rockwell C (HRC). La escala que mide qué tan duro quedó el acero. Un machete vive entre 50 y 55 HRC: ni blando que se doble, ni vídrioso que se astille.

5. Tenacidad. La capacidad de absorber golpes y flexión sin romperse. Lo contrario de la fragilidad, y lo que un machete necesita más que un cuchillo.

6. Espiga. La prolongación de la hoja que entra en el mango. "Entera", de extremo a extremo, es fuerte; "de rata", un pico corto, es donde fallan los baratos.

7. Vaciado convexo ("de sable"). El perfil ligeramente abombado del filo. Cambia un poco de agudeza por mucha resistencia al impacto.

8. Adelgazamiento distal. La hoja se afina hacia la punta. Mejora control y equilibrio sin perder fuerza de golpe.

9. Asentar. Alinear y reavivar el filo con chaira o piedra entre afiladas. Mantiene el corte sin desgastar acero.



GEOMETRÍA: EL FILO QUE SÍ DURA

Un detalle contraintuitivo para el cliente: el filo del machete **no debe ser el más delgado posible**. Un ángulo demasiado agudo corta de maravilla en la ferretería y se mella en el primer nudo de mezquite. El filo profesional es relativamente robusto —un vaciado convexo o "de sable"— pensado para resistir impacto, no para rasurar.

Un **machete profesional** no depende únicamente de tener un buen filo. También está diseñado para aprovechar mejor la fuerza de quien lo usa. La punta es más delgada para penetrar con facilidad y el peso está distribuido hacia el frente para que cada golpe tenga mayor potencia. El usuario no necesita hacer más esfuerzo: simplemente siente que el machete avanza con naturalidad, corta más y fatiga menos. Esa es la diferencia entre un diseño pensado por ingeniería y uno hecho únicamente para verse bien.



¿SABÍAS QUE...

EL ACERO DE UN BUEN MACHETE CONTIENE MENOS DEL 1 % DE CARBONO?

Ese puñado de átomos es lo único que separa una hoja que conserva el filo todo el día de una que se vence antes del mediodía.

CÓMO LEER UN MACHETE EN 30 SEGUNDOS

Aquí está la herramienta de venta. Estas comprobaciones, hechas frente al cliente, convierten una explicación técnica en una demostración de autoridad —y casi siempre, en una venta de mayor valor:

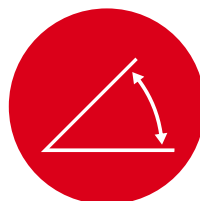
•La prueba del sonido.

Un golpe seco con la uña a una hoja bien templada y sin fisuras produce un repique limpio y sostenido. Un sonido apagado o "muerto" delata mal temple o una grieta interna.



•La prueba de flexión.

Una hoja seria flexiona unos grados y **regresa perfectamente recta**. Si queda doblada (tomó "asiento"), está blanda; si se siente como cristal a punto de saltar, está mal revenida.



•La espiga.

Mango remachado y, de ser posible, espiga visible de extremo a extremo. Desconfíe del cabo sellado que esconde lo que hay dentro.



•El sello y el grabado.

Marca grabada en el acero —no calcomanía—, pareja y legible. Es la firma del fabricante y la primera barrera contra la imitación.



•El acabado.

Recubrimiento uniforme —oxidado negro, barniz o pintura— que proteja contra la corrosión.





TOMA NOTA

En plena temporada de lluvias, el acero al carbono se oxida si se descuida. Recomiende al cliente secar la hoja y pasarle un trapo con aceite tras cada uso: treinta segundos que duplican la vida del machete y lo regresan a su mostrador por consejo, no por reclamo.

Un puñado de átomos separa el filo del fracaso

LA CUENTA QUE SÍ IMPORTA: POR QUÉ LO BARATO SALE CARO

Traduzcamos el acero a pesos, que es el idioma del canal. Un machete desechable de bajo costo rinde, con suerte, una temporada de trabajo intensivo antes de desafilarse sin remedio o partirse. Uno fabricado con acero al carbono correctamente templado, mantenido con un mínimo de aceite y asentado con regularidad, trabaja **años**.

El usuario que compró barato no ahorró: pagó tres veces el mismo machete en el mismo periodo, perdió jornadas de trabajo por filo muerto y, en el peor de los casos, se lastimó con una hoja que se rompió bajo carga. El **costo por uso** —no el precio de etiqueta— es la única métrica honesta, y siempre favorece a la calidad.

Para el distribuidor mayorista y el minorista, el argumento es doble: la herramienta de gama defiende **margen** —no entra en la guerra de centavos del genérico— y construye **re-compra y reputación**, que es el activo que ningún importador de oportunidad puede ofrecer. Vender lo barato por reflejo, antes incluso de que el cliente lo pida, es regalar el único terreno donde el ferretero profesional aún gana: la confianza.

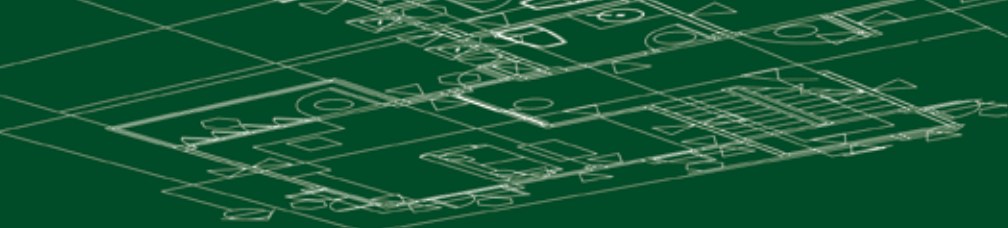
VENDER ACERO ES VENDER CONFIANZA

El machete es, quizá, la herramienta más democrática de México y una de las más antiguas que sigue en el mostrador sin cambiar de forma en un siglo. Esa permanencia engaña: parece simple, pero condensa metalurgia, tratamiento térmico y geometría de precisión.

El fabricante que lo entiende lo fabrica bien; el distribuidor que lo entiende lo coloca con argumento; y el ferretero que lo entiende deja de competir por precio para empezar a vender criterio.

Porque al final, una hoja bien hecha no se explica: se demuestra. Y eso, sobre el mostrador, se vende solo. **TF**





El momento en que la industria se detiene para escuchar.

Septiembre,
el lanzamiento de la:

5^a

**ENCUESTA
NACIONAL**
de PLOMERÍA

2026

Por quinta ocasión, el mercado hidrosanitario y de gas en México tiene una sola brújula. En el marco de la **Expo Nacional Ferretera**, presentamos la Edición Especial de **El Plomero Prefiere**, el informe más esperado por fabricantes y distribuidores.

No son solo páginas; es el resultado de un despliegue nacional de inteligencia en **144 ciudades estratégicas**. Son los hallazgos, las preferencias y los hábitos de consumo de quienes realmente mueven el mostrador. Si los ojos de los mayoristas, minoristas y técnicos están puestos aquí, su marca debe ser la protagonista de la conversación.

SI SU MARCA NO ESTÁ AQUÍ, NO ESTÁ EN EL MERCADO.

Esta es la vitrina de mayor prestigio en América Latina. Una edición de **calidad de lujo**, diseñada para ser conservada como manual de consulta y guía de decisión. Con un tiraje masivo de **50,000 ejemplares** de circulación nacional, de los cuales **10,000 se entregan personalmente** en el epicentro del negocio: la Expo Nacional Ferretera en Guadalajara.



Es el lugar natural para los líderes en:

- Tuberías y Conexiones (Agua y Gas)
- Sistemas de Bombeo y Filtración
- Grifería de Alta Gama y Válvulas
- Tanques, Tinacos y Almacenamiento
- Cementos, Disolventes y Selladores

SEA PARTE DEL REFERENTE NACIONAL.

Cierre de espacios para la Edición Especial ENP 2026: julio 30

**Asegure su presencia en
la edición más potente del año.**

Ventas e Informes:



publicidad@bestconcept.mx



55 - 4908-1658



PRÁCTICO PARA TU VERANO



Consulta la línea completa de productos en nuestro catálogo impreso y digital.
Solicita más información con nuestra amplia red de distribuidores IUSA.

www.iusa.com.mx



Imágenes de uso ilustrativo, asesórate con nosotros y decide el sistema que mejor se ajuste a tus necesidades.