

7 5030211754349 México Año 14 No. 157

¡Cómo incrementar la venta de selladores! Limpiadores de PVC y CPVC

Errores comunes en el uso de lijas



CONQUISTA **EL MERCADO FERRETERO** PARTICIPANDO EN EL

Conéctate con los tomadores de decisión más influyentes del país en un solo día. Exhibe tu marca ante los distribuidores mayoristas más importantes y destacados del sector. Genera grandes negocios y recupera tu inversión rápidamente. ¡No pierdas esta oportunidad única de posicionar tu empresa en el Congreso Ferretero SUMMIT!

Conferencias, información privilegiada, networking y grandes negocios te esperan en el Congreso Ferretero SUMMIT.

























CONGRESO FERRETERO SUMMIT **JUEVES 13 DE MARZO**

Contrataciones:

(55) 5682-4672, (55) 4908-1658 info@todoferreteria.com.mx www.canalferretero.mx







LIDERAZGO PREMIADO, INDUSTRIA FORTALECIDA

MARZO 14, 2025



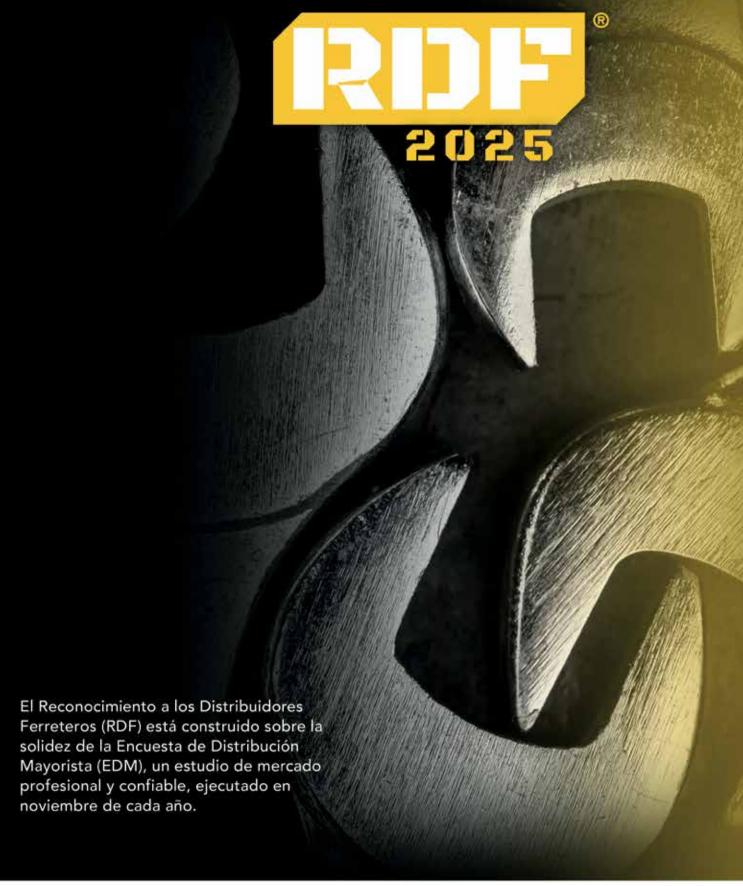
Los RDF son un homenaje a la constancia y el empeño, un faro de inspiración para todo el gremio ferretero.























PLONIERO PREFIERE



EVENTOS HÍBRIDOS



- Talleres
- Capacitaciones
- Convivencias
- Certificaciones

No busques más, El Plomero Prefiere EN CONTACTO VIRTUAL es la vía directa para llegar a los técnicos plomeros que buscan calidad y excelencia en sus proyectos.

Anúnciate con nosotros y sé su elección!







Limpiador de acción Rápida

Para tuberías y conexiones de **PVC, CPVC y ABS.**

Remueve la suciedad, grasa y mugre de las superficies.







SIGUE TODAS TUS METAS CON





Presentes en el Congreso Ferretero

13 de marzo 2025, Hotel Camino Real, Polanco

CECONGRESO



A menudo, las ferreterías locales y los grandes almacenes no cuentan con las marcas o materiales que los plomeros consideran ideales, lo que los obliga a trabajar con opciones disponibles, pero no siempre deseables. Además, la presión de los clientes por servicios económicos frecuentemente los lleva a instalar productos de baja gama, comprometiendo la durabilidad y efectividad de sus trabajos.

Es urgente transformar esta realidad mediante una concientización conjunta entre usuarios, plomeros y comerciantes, fomentando una profesionalización que priorice la calidad sobre el costo inmediato.

Trabajar con coflex. es garantía.

CONECTORES FLEXIBLES PARA BOILER

- Máxima flexibilidad
- Para agua fría y caliente
- Evitan vibraciones
- Facilitan el mantenimiento del boiler
- Eliminan el efecto galvánico*

*Evitan la corrosión causada por el contacto de 2 metales diferentes en un ambiente húmedo

Conector Flexible para Gas Mod. AG-024



Conectores para agua 1/2" FIP x 1/2" MNPT Mod. AB-L60

Conectores para gas 1/2" Flare x 1/2" Flare Mod. AG-Q24

VISÍTANOS EN EXPO NACIONAL FERRETERA 25, 26 y 27 DE FEBRERO STAND 219, CDMX.



coflex.com.mx











MÁS DE 100 AÑOS FABRICANDO HERRAMIENTAS
Y SOLUCIONES DE CONFIANZA PARA CONSTRUIR
EL FUTURO DE LA AGRICULTURA Y LA CONSTRUCCIÓN

MARCAS REGISTRADAS 18,000

REFERENCIAS

1,700

PERSONAS

10

PLANTAS DE FABRICACIÓN













Pinta más, ahorra más y enamórate de tus espacios con nuestros productos.

*AP38-3

Winthrop

Brick





pinturasacuario.com [6

"PINTURAS DE LATEX / EDICIÓN JULIO 2020 / NUM. 521









PLOMERO PREFIERE EXPO & CONVENCIÓN

Inspiración, aprendizaje y comunidad: haz historia en el evento que lleva la plomería mexicana al siguiente nivel.

SÁBADO

2025

Centro de Innovación y Desarrollo ANUIES - BCG, Ciudad de México

contacto@todoferreteria.com.mx 5549081658

El Plomero Prefiere Expo es un **evento único en México** que reúne a los plomeros de todo el país con marcas líderes del sector. Diseñado para ser mucho más que una expo tradicional, este espacio fomenta la innovación y el diálogo a través de talleres técnicos, focus groups, encuestas especializadas y demostraciones prácticas.

Participar en El Plomero Prefiere Expo es ser parte de la transformación del sector, consolidando relaciones con los profesionales que impulsan la evolución de la plomería en México.

















IMPULSANDO EL FUTURO FERRETERO

Al comenzar este 2025, nos enfrentamos a un año lleno de retos para fabricantes, distribuidores y consumidores de productos ferreteros. En un entorno económico cambiante, con demandas cada vez más sofisticadas y una competencia creciente, la clave para avanzar está en la innovación, la adaptación y, sobre todo, en la capacidad de identificar nuevas oportunidades. En Todo Ferretería, sabemos que el sector está llamado a transformarse, y por ello, seguimos comprometidos con brindar contenidos que fomenten la mejora continua, el conocimiento técnico y las mejores prácticas para enfrentar estos desafíos. En esta ocasión, profundizaremos en temas clave como el uso de lijas, limpiadores de PVC/CPVC, venta de selladores y la tecnología en materiales de inodoros.

Además, nos encontramos listos para la 8ª edición del Congreso Ferretero SUMMIT, un evento de referencia que reúne a los líderes del sector para analizar los retos y detectar las oportunidades que marcarán el rumbo de la industria. Este congreso se ha consolidado como un espacio esencial para el crecimiento y la colaboración en el canal ferretero de México.

Como siempre, estamos aquí para acompañarles en cada paso, brindando contenido relevante y de valor. ¡Comencemos este 2025 con la certeza de que juntos superaremos cualquier desafío y alcanzaremos nuevas metas!

Atentamente, El editor en jefe de la revista Todo Ferretería

CRECIENTE

"EL QUE NO SE ADAPTA A LOS CAMBIOS, ESTÁ CONDENADO A DESAPARECER."

- Charles Darwin





Tecnología para vivir el agua

RED FIRE

EL SISTEMA DE TUBERÍA DE ALTA RESISTENCIA



Mantenimiento reducido



Reducción de costes en la instalación

- Clase de reacción al fuego B,S1,DO según la norma UNE EN 13501.
- Bajo mantenimiento
- Evita Incrustaciones en los rociadores
- Reduce costes por instalación





LA ÚLTIMA GENERACIÓN DE TUBERÍA Y CONEXIONES SIN LÍMITES, AHORA CONTRA INCENDIOS

FERRETERÍA

EDITORIAL

Director Editorial FSAN7

Editor Eduardo Anaya

Co Editora

Alice Mora

Diseñador Senior Lic. Azucena Gutiérrez

Coordinación Editorial Alejandra González

llustración Eliel Cerero, Jaime Ruelas

Fotografía ESANZ, Karina Sánchez, Jessi Sanmore

Colaboradores
Guillermo Salas, Saúl Linares, Edgar Moreno, José Luis Vega López, Mariana de la Torre, Patricia Galicia, Héctor Salazar, Berenice Ortega, Daniel

CORPORATIVO

Director General
Enrique Sánchez Ceballos

Dirección de Administración

Lic. Angélica Morales administracion@ todoferreteria.com.mx

Gerente Administrativo Rocío García C.

Gerente Comercial Lic. Elvira Santos

todoferreteria.com.mx

Coordinadora Comercial Viviana Miranda publicidad@bestconcept.mx

Logística Gerardo Arvízu

Web Master Eduardo Reyes

Coordinador de Contenidos Digitales Jessica Sánchez

www.todoferreteria.com.mx www.todoferreteria.tv

Año. 14 Núm. 157 Número de reserva al título en Derechos de Autor: 04-2024-012310541100-102
Certificado de licitud y contenido: 15302. Editor responsable: Eduardo Anaya. Preprensa e impresión: Best Printing. Av. Eugenia No. 701-A Col. Del Valle, Benito Juárez C.P., 03100, México, CDMX. Distribución: Despacho Everardo Flores Serrato. Centeno No. 580, Col. Granjas México,
Del Iztacalco, C.P. 08400. Precio: 550
El contenido de los artículos es responsabilidad exclusiva de los autores. Todos los derechos están reservados. Prohibida la reproducción parcial o total incluyendo cualquier medio electrónico o magnético con fines comerciales.
Fecha de impresión: ENERO 2025.
Editada e impresa en México.

Contenido

Los desengrasantes para tuberías de PVC y CPVC no son un lujo, sino una necesidad para cualquier plomero o instalador profesional. Su correcta utilización asegura un trabajo de calidad, incrementa la durabilidad de las conexiones y reduce el riesgo de fallas en el sistema. En la ferretería, la recomendación de estos productos no solo beneficia al cliente final, sino que también refuerza la reputación del negocio como proveedor de soluciones completas y profesionales. Pag. 44



LOS SOLVENTES **DE LIMPIEZA**

Son químicos que preparan la superficie al descomponer aceites y residuos, lo que permite que el cemento solvente entre en contacto directo con el material de la tubería.



SELLADORES: UNA CATEGORÍA CLAVE PARA EL ÉXITO

Dentro del portafolio de productos de una ferretería, los selladores ocupan un lugar estratégico. Son productos de alta rotación, esenciales para profesionales.













MATERIALES DE FABRICACIÓN **DE INODOROS**

La cerámica utilizada en la fabricación de inodoros es un material no poroso y altamente resistente, ideal para satisfacer las exigencias de higiene, durabilidad y estética en baños.



55 44 40 94 00 WWW.EUCOMEX.COM.MX

EUCOMEX

DE TODO UN POCO





DE LA CONSTRUCCIÓN

El cemento sigue siendo uno de los materiales más demandados en las ferreterías. Es la base de una amplia gama de proyectos, desde la construcción de viviendas hasta la creación de estructuras industriales. La tendencia está apuntando hacia los cementos más sostenibles y ecológicos, que contienen menos emisiones de CO2. Los ferreteros pueden aprovechar este interés por lo ecológico ofreciendo productos que cuenten con certificaciones de sostenibilidad, satisfaciendo así las necesidades de los consumidores conscientes del medio ambiente.

CÓMO APROVECHAR LAS

OFFRTAS DE PROVEEDORES

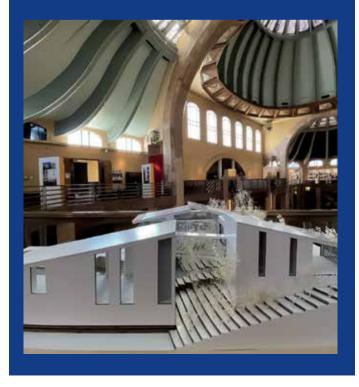
Las ferreterías que se mantienen competitivas saben cuándo y cómo aprovechar las ofertas de los proveedores. Las compras a granel durante promociones o descuentos por volumen pueden ayudarte a reducir costos sin sacrificar calidad. Es clave negociar precios y plazos con los proveedores y planificar las compras con antelación. Además, asegúrate de mantener un buen flujo de efectivo para aprovechar oportunidades sin afectar la estabilidad financiera de tu tienda.



MUSEO NACIONAL

DF ARQUITECTURA

El Museo Nacional de Arquitectura, dentro del Palacio de Bellas Artes, es el lugar ideal para conocer cómo ha evolucionado la arquitectura en México. Ofrece exposiciones sobre materiales de construcción, herramientas y las grandes obras que han transformado el paisaje urbano mexicano. Para ferreteros interesados en la historia y el diseño de los edificios, este museo ofrece una visión fascinante sobre cómo se han usado los recursos a lo largo del tiempo para innovar en la construcción.





SEGURIDAD EN

LA FERRETERÍA

La seguridad en tu comercio ferretero es crucial tanto para los empleados como para los clientes. Asegúrate de tener señalización adecuada, extinguidor de incendios, y una correcta disposición de los productos peligrosos. Además, capacita a tu equipo sobre el uso seguro de herramientas y productos, y ten protocolos claros para emergencias. La prevención de accidentes no solo protege a todos, sino que también mejora la imagen de tu tienda y genera confianza entre los clientes.

UN TALADRO DE BUENA CALIDAD

Puede durar entre1,500 Y 3,000 HORAS DE USO CONTINUO,

dependiendo de la marca y el modelo.

• Sus baterías tienen una vida útil 1,000 A 1,500 CICLOS DE CARGA

antes de perder eficiencia.

• El uso de brocas de AUMENTANDO HASTA UN 40%

en comparación con brocas de baja calidad.

OPTIMIZATU

INVFNTARIO

La rotación de inventario es crucial. Llevar un control detallado de los productos que más se venden, como tornillos, adhesivos y accesorios para plomería, te permite tomar decisiones informadas al realizar compras. Usa un software de gestión que te permita analizar ventas y pronosticar la demanda. Asegúrate de tener productos de alta rotación siempre disponibles, para evitar la pérdida de ventas por falta de stock. Además, reducir el inventario de productos lentos puede liberar espacio y capital.

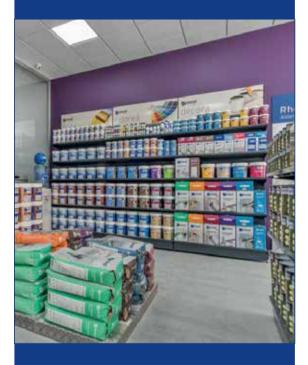


LA MÚSICA DE

LA FERRETERÍA

La música en el lugar de trabajo mejora el ambiente y aumenta la productividad. En el comercio ferretero, puedes poner música que motive a tus clientes o a tu equipo. Los estudios muestran que escuchar música aumenta la concentración y puede transformar una simple tarea en una experiencia mucho más placentera. Además, una canción alegre mientras trabajas en los estantes puede hacer que tu jornada laboral sea más amena. iNo subestimes el poder de una buena playlist!

LA IMPORTANCIA DE LOS EMPAQUES Y ENVASES.



Un buen envase o empaque no solo protege el producto, sino que también **comunica la calidad y la confiabilidad** del mismo. En el caso de productos como selladores, pinturas o herramientas, la presentación debe ser clara, informativa y estéticamente atractiva. De acuerdo con estudios de Nielsen, el 64% de las compras se realizan en función del **empaque,** ya que una presentación adecuada puede influir directamente en la decisión de compra.

Además, el empaque cumple con una función práctica, como facilitar el almacenamiento, manejo y transporte del producto. Las presentaciones deben estar diseñadas para maximizar el espacio en los estantes de las ferreterías, permitiendo una exhibición ordenada y eficiente. En productos como los selladores, por ejemplo, contar con un envase con medidas claras sobre la cantidad, instrucciones de uso y beneficios del producto aumenta la confianza del cliente y mejora su experiencia de compra.





NUEVA FAMILIA DE SILICONES

SILICÓN 100% SILICÓN

SILICÓN USO GENERAL



Beneficios:

- · Fácil aplicación y formado de película rápido.
- · Excelente capacidad de movimiento.

Devic Devicon Jevicon

LICÓN

RIANCO

Impermeable, H2O Shield.



Beneficios:

Flex

BAÑOS Y COCINAS

- · Fácil aplicación y formado de película rápido.
- Contiene fungicida, que evita la formación de hongos.
- · Secado consistente

일류 Baños Tarjas

Bañeras







Beneficios:

- · Secado consistente que permanece uniforme.
- · Consistencia para una línea continua.
- · Impermeable.







Aplicaciones:





ACRILFLEX













Devcon Devcon



SILICÓN MULTIUSOS

Beneficios:

- · Útil en aplicaciones que requieran un acabado impecable por su color transparente.
- Resistencia al envejecimiento, contracción y decoloración.
- Resistente a los rayos UV.

- Beneficios:
- Fácil aplicación. No produce hongos.
- Se puede pintar.
- Puede aplicarse en partes húmedas.

Aplicaciones: Piedras

[위 Canteras Maderas

Azulejos





AcrilFlex







Aplicaciones:







Ventanas





Barandales de vidrio





TECNOLOGÍA ANTI-CRACK

8

¿CÓMO SE FABRICA UNA

BROCHA DE PINTURA?

La fabricación de una brocha de pintura comienza con la selección de cerdas, que pueden ser naturales (como el pelo de cerdo) o sintéticas (nylon o poliéster), dependiendo del tipo de pintura. Las cerdas se agrupan y se fijan a un mango de madera o plástico mediante una virola metálica, que las mantiene firmemente en su lugar. El proceso incluye asegurar que no haya cerdas sueltas, un ajuste preciso de la virola al mango y, en algunos casos, un suavizado final para garantizar una distribución uniforme de la pintura y un acabado perfecto.



Frase:

CLA JUVENTUD ES LA SEMILLA DEL FUTURO; SI LAS EMPRESAS NO SIEMBRAN CORRECTAMENTE HOY, NO HABRÁ FRUTOS MAÑANA. ? ?

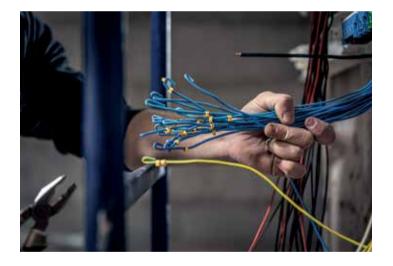
– Jack Welch

¿SABÍAS QUE...?

La bomba de calor es una tecnología innovadora que ha transformado la forma en que calentamos el agua en nuestros hogares. En lugar de generar calor directamente, como los calentadores convencionales, las bombas de calor extraen el calor del aire, el agua o el suelo, incluso en climas frios, para transferirlo al agua.

La bomba de calor extrae calor del aire, agua o suelo mediante un evaporador. Este dispositivo contiene un fluido refrigerante que absorbe el calor de su entorno. Luego, el fluido se comprime, aumentando su temperatura. A continuación, el calor se transfiere al agua del calentador a través de un intercambiador de calor. Finalmente, el fluido refrigerante se expande y enfría, repitiendo el ciclo. Este proceso permite calentar el agua de forma eficiente utilizando una cantidad mínima de energía eléctrica.

Este tipo de calentadores no solo ahorran dinero en las facturas de energía, sino que también ayudan a disminuir el impacto ambiental, convirtiéndolos en una de las mejores opciones para el calentamiento de agua en la actualidad.



HISTORIA DEL CONDUCTOR ELÉCTRICO

El conductor eléctrico ha sido fundamental en el desarrollo de la electricidad moderna. A finales del siglo XIX, el cobre se estableció como el material principal para los cables debido a su alta conductividad. Thomas Edison y Nikola Tesla jugaron roles clave al impulsar la electrificación con sus innovadores sistemas de transmisión de energía. Hoy en día, el cobre sigue siendo el material preferido, aunque también se utilizan aleaciones de aluminio para aplicaciones más económicas. La evolución del conductor eléctrico ha permitido el crecimiento de la infraestructura energética global.

NUEVAS CERRADURAS

DEXTER SMART LOCKS

INTELIGENTES

Ahora con Reconocimiento Facial





BLUETOOTH

WIF

Powered By



Catálogo Digital







7 años de éxito 2025 8a. edición

NETWORKING

La plataforma para hacer grandes negocios

SUMMIT

Solo los líderes más influyentes del Canal Ferretero

PVC: MATERIAL LIGERO Y DURADERO

El PVC es uno de los materiales más populares en instalaciones de plomería y sistemas eléctricos. Ligero, duradero y fácil de manejar, se utiliza ampliamente en tuberías, conexiones y cables. Su resistencia a la corrosión y a los químicos lo convierte en la opción ideal para aplicaciones tanto en viviendas como en industrias. Los ferreteros deben garantizar la disponibilidad de PVC en varias formas y tamaños, además de mantenerse al tanto de las normativas sobre su uso en sistemas de agua potable y drenaje, asegurando que su oferta cumpla con los estándares de calidad y seguridad.





▶ LA PSICOLOGÍA DEL PRECIO:

¿CÓMO INFLUYE EN EL CLIENTE?

La psicología del precio juega un papel crucial en cómo los clientes perciben el valor de tus productos. Precios terminados en .99 o .95 son más atractivos, ya que el cerebro asocia estos precios con ofertas o descuentos. Además, ofrecer productos de entrada con precios competitivos puede atraer a nuevos clientes, quienes, una vez dentro de tu ferretería, serán más propensos a considerar otros productos. Estudiar cómo los precios influyen en el comportamiento de compra puede ayudarte a aumentar tus ventas sin necesidad de bajar precios drásticamente.

LA INFLUENCIA DE LA FERRETERÍA

EN LA CULTURA POPULAR

Las ferreterías han sido pilares fundamentales en la vida cotidiana, mucho antes de la modernización de la industria. En la cultura popular, la figura del ferretero ha sido retratada como un experto en herramientas y materiales, esencial para los trabajos de construcción y reparación del hogar. A lo largo de la historia, desde las pinturas hasta el cine, los artesanos y ferreteros han sido percibidos como héroes anónimos que dan forma a la infraestructura de la sociedad, transformando lo básico en obras que duran generaciones. Hoy, su contribución sigue viva a través del constante flujo de productos que mantienen nuestras casas y edificios funcionales.



EL ARTE DE UBICAR FERRETERÍAS EXITOSAS

Encontrar la ubicación perfecta para una nueva ferretería es clave para su éxito. Considera áreas con alta densidad poblacional y fácil acceso, cerca de zonas residenciales o comerciales. La proximidad a constructoras, talleres y otras empresas del sector puede ser crucial. Además, observa la competencia local, asegurándote de que tu ferretería ofrezca algo único o de mayor calidad. Un espacio visible y de fácil estacionamiento atraerá más clientes. Realiza estudios de mercado para conocer mejor las necesidades específicas de la comunidad y así ajustar tu oferta.







ESPECIALISTAS EN MATERIAL DE EMPAQUE

IORGANICE!

ESTANTERÍAS SIEMPRE EN EXISTENCIA

ORDENE ANTES DE LAS 6 PM PARA ENVÍO EL MISMO DÍA

AMPLIO CATÁLOGO 800-295-5510 uline.mx

VÁLVULA DE LLENADO

Su funcionamiento hace que se cierre el flujo de agua después de que éste llega a cierto nivel y va regulando la cantidad de agua que pasa a través de ella para que no haya desbordamientos de líquido.



FLUIDMASTER VÁLVULA DE LLENADO PARA TINACO

La válvula de llenado para tinaco 747U-011-P20 reemplaza el sistema tradicional de bola por un flotador integral más eficiente y duradero. Su diseño compacto incluye una cámara de cierre anti-sifón certificada, ideal para garantizar seguridad en plomería. Con un diámetro de 1/2", es compatible con tanques de hasta 10,000 litros y cuenta con protección UV. Incorpora un filtro preinstalado para evitar la entrada de suciedad, mejorando el suministro de agua. Su flotador integrado optimiza el llenado y cierre del flujo.

www.fluidmastermexico.com







DEWALT PORTA TALADRO

Transporte su taladro con seguridad y comodidad usando este porta taladro DEWALT®. Diseñado para el entorno de trabajo, cuenta con una correa que asegura el taladro mientras se desplaza libremente. Fabricado en poliéster con refuerzos de cuero, combina durabilidad y resistencia para soportar condiciones exigentes. Sus dimensiones compactas de 23,5 x 20 x 6 cm lo hacen práctico y fácil de llevar, garantizando protección y accesibilidad para su herramienta en cualquier lugar de la obra.

mx.dewalt.global



IGOTO ENCHUFE

Optimiza tu hogar inteligente con el enchufe AVIA by iGoto Mod. SH3003, equipado con contactos, USB y USB-C. Compatible con Alexa y Google Assistant, permite el control por voz para mayor comodidad. Su conexión Wi-Fi fácil y rápida elimina la necesidad de equipos adicionales. Con funciones de temporizador y cuenta regresiva, incrementa la seguridad de tu hogar. Además, AVIA respalda su calidad con 3 años de garantía, garantizando durabilidad y confianza en cada uso.

www.igoto.com.mx







BELLOTAMOCHILA CON RUEDAS

Transporta y organiza tus herramientas con comodidad y eficiencia usando esta práctica bolsa fabricada en poliéster técnico de alta resistencia al desgaste. Su diseño versátil facilita el transporte, mientras que los compartimentos internos garantizan un almacenamiento ordenado y accesible. Perfecta para profesionales y entusiastas, es ideal para mantener tus herramientas organizadas y listas para cualquier tarea. Combina durabilidad y funcionalidad, convirtiéndose en el accesorio indispensable para tu trabajo diario.

www.bellota.com/es-mx



ROTOPLAS TINACO VERTICAL

Optimice el almacenamiento de agua en su hogar con este tinaco vertical fabricado en polietileno de alta calidad. Su diseño compacto en color beige por fuera y blanco por dentro ahorra espacio y se adapta fácilmente a jardines, garajes o áreas de servicio. Equipado con tecnología antibacteriana Expel®, garantiza agua más limpia al inhibir la reproducción de bacterias. Su tapa tipo clic asegura un cierre perfecto, evitando suciedad y sedimentos. Incluye accesorios con 5 años de garantía y cero fugas.

www.rotoplas.com.mx





FLEXIMATIC DESTAPADOR DE LAVABOS

El destapador de lavabos y fregaderos está diseñado para resolver obstrucciones de manera eficiente. Fabricado en polipropileno virgen de alta durabilidad, garantiza resistencia y larga vida útil. Su diseño ergonómico y ligero facilita el manejo, mientras que su empaque de PVC flexible mejora la operación. Con un diámetro de 12 cm, ejerza presión manual para liberar restos que bloquean el flujo en las tuberías. Ideal para mantener lavabos y fregaderos en óptimas condiciones de funcionamiento. iUna solución práctica y confiable!

www.fleximatic.com.mx







La pistola sopleteadora de aire Surtek 3" es una herramienta ideal para trabajos de limpieza y mantenimiento. Fabricada en acero resistente, ofrece durabilidad y precisión. Con una boquilla de 1/2", admite un rango de presión de hasta 150 PSI, garantizando una operación potente y eficiente. Su conector hembra con rosca NPT de 1/4" asegura una conexión firme y segura. Perfecta para eliminar polvo, residuos y suciedad en aplicaciones domésticas.

www.tiendasurtek.com



ÉXITO Llana dentada

La llana Éxito dentada es la herramienta ideal para trabajos de afinado en superficies, permitiendo extender y alisar masillas o mezclas, ya sean gruesas o finas, con resultados profesionales. Su diseño dentado facilita la creación de diferentes texturas, logrando un excelente acabado en diversas aplicaciones. Fabricada con un mango de madera ergonómico, proporciona un agarre cómodo y seguro durante el uso. Con dimensiones de 11 x 5°, ofrece un tamaño adecuado para manejarla con facilidad y precisión en proyectos de construcción o remodelación.

www.brochasexito.com.mx





SANELECCENTRO DE CARGA

Este centro de carga es ideal para máquinas y equipos con cargas monofásicas, bifásicas y trifásicas. Ofrece control y protección de circuitos en instalaciones domésticas, garantizando seguridad y eficiencia. Su cuerpo de lámina de acero y base de plástico de ingeniería resistente a la flama y autoextinguible proporcionan durabilidad, mientras que su acabado con pintura anticorrosiva asegura un rendimiento prolongado, incluso en ambientes exigentes.

www.santul.com.mx







IUSA CALEFACTOR PORTÁTIL

El Calefactor de Ambiente IUSA Portátil es la solución perfecta para mantenerte cálido en cualquier espacio. Con un control de temperatura fácil de ajustar y un ángulo giratorio de 65° para distribuir el calor de manera eficiente, este calentador asegura comodidad en su hogar u oficina. Su diseño elegante se adapta a cualquier entorno, y su portabilidad te permite llevarlo a donde lo necesites. Disfruta de la calidez en todo momento con la calidad.

www.tiendaiusa.com

DAME CE CONGRI



DESAFÍO PARA EL CANAL FERRETERO EN 2025

En 2025, el canal ferretero de México enfrenta el desafío crítico de la posible ruptura de la cadena de suministro, generada por tensiones globales, cambios climáticos y fluctuaciones económicas.



ESTRATEGIAS DE CONTENSIÓN



Este fenómeno puede causar desabasto de productos esenciales, inflación de precios y una pérdida de competitividad en el mercado. Para mitigar este impacto, es clave diversificar proveedores, priorizar compras locales v establecer acuerdos estratégicos con fabricantes y distribuidores clave. Implementar tecnología para gestionar inventarios en tiempo real ayudará a prever y responder rápidamente a posibles interrupciones. Además, la comunicación oportuna con clientes sobre tiempos de entrega y alternativas disponibles fortalecerá la confianza y la lealtad hacia el canal ferretero, incluso en tiempos de incertidumbre.

LAS CATEGORÍAS **MÁS VULNERABLES**

Las categorías de productos más vulnerables a la ruptura de la cadena de suministro en el canal ferretero incluven materiales de construcción pesados. herramientas importadas y artículos con componentes tecnológicos. Materiales como cemento y acero son sensibles debido a su alta demanda y dependencia de transporte especializado, lo que los expone a retrasos y aumentos de costos.

HERRAMIENTA ELÉCTRICA Y PRODUCTOS TECNOLÓGICOS

Por otro lado, herramientas eléctricas y productos fabricados en mercados internacionales enfrentan riesgos asociados con tensiones comerciales y retrasos en los puertos. Además, productos tecnológicos como cerraduras inteligentes, sistemas de iluminación LED y sensores sufren de la escasez global de semiconductores, lo que limita su disponibilidad.





Diseño, versatilidad y resistencia a la altura de tus proyectos



Lámina P7*



Lámina P4®



Teja San Miguel®



Multiteja III*



Maxiteja Roja























DAME 2



ESTRATEGIAS PARA MEJORAR LAS VENTAS EN 2025

Mejorar las ventas en las ferreterías de México en 2025 es esencial para fortalecer su competitividad, satisfacer a clientes exigentes y apoyar el desarrollo económico.

1. DIVERSIFICACIÓN Y SOLUCIONES

Para destacar en un mercado competitivo, las ferreterías pueden enfocarse en diversificar su catálogo con productos especializados que resuelvan necesidades concretas de sus clientes. Esto incluye herramientas y materiales para sectores específicos como plomería, carpintería, cerrajería o iluminación.

Complementar esta estrategia con talleres y demostraciones en la tienda ayudará a educar a los clientes sobre el uso de productos avanzados y a posicionar la ferretería como un referente en asesoramiento técnico. De esta manera, no solo se generan más ventas, sino también una mayor fidelización.





2. FORTALECIMIENTO DE LA RELACIÓN CON EL CLIENTE Y PROGRAMAS DE FIDELIZACIÓN

Las ferreterías deben capacitar a su personal para ofrecer asesoramiento experto y personalizado, creando una experiencia de compra diferenciada que genere lealtad y recomendaciones positivas. Implementar programas de fidelización, como tarjetas de puntos, descuentos exclusivos para clientes recurrentes y promociones especiales, incentivará a los clientes a regresar y realizar compras adicionales.

Además, el uso de CRM (Customer Relationship Management) permitirá recopilar y analizar datos de clientes para entender mejor sus preferencias y comportamientos, facilitando la personalización de ofertas y comunicaciones. Al centrarse en la satisfacción y retención del cliente, las ferreterías no solo incrementarán sus ventas, sino que también construirán una base de clientes leales que contribuirán al crecimiento sostenible del negocio a largo plazo.



La revista preferida del canal ferretero



www.todoferreteria.com.mx







DAME CE CONGRE



ANTICIPACIÓN ESTRATÉGICA, **COMPETENCIA Y LIDERAZGO**

Detectar oportunidades permite a los distribuidores anticiparse a cambios del mercado, ofrecer productos relevantes y fortalecer su competitividad, asegurando su crecimiento y liderazgo.

ADOPCIÓN DE LA **SUSTENTABILIDAD** COMO VALOR DE **MERCADO**

La creciente demanda de materiales sostenibles representa una gran oportunidad para los distribuidores ferreteros en 2025. Incorporar productos ecológicos, como pinturas sin químicos tóxicos, herramientas eléctricas eficientes y soluciones de consatraerá a nuevos segmentos de clientes, sino que también reforzará el compromiso ambiental del sector.



Además, colaborar con fabricantes que prioricen prácticas sostenibles y educar a los clientes sobre estos productos posicionará a los distribuidores como líderes responsables en el mercado.

EXPANSIÓN DIGITALY VENTAS OMNICANAL

Implementar plataformas en línea con catálogos actualizados y opciones de entrega eficiente permitirá llegar a clientes más allá de su área geográfica. La combinación de herramientas digitales, como aplicaciones móviles para pedidos rápidos y redes sociales para promociones personalizadas, aumentará la visibilidad y captación de clientes.



Acompañar esta transformación con una estrategia omnicanal, integrando experiencias en tienda y digitales, optimizará la satisfacción del consumidor y ampliará los ingresos.

CAPACITACIÓN Y ALIANZAS ESTRATÉGICAS

Los distribuidores ferreteros pueden organizar talleres y certificaciones para su personal, enfocándose en nuevos productos y tendencias, lo que mejora la atención al cliente y fomenta la fidelidad. Además, asociarse con marcas reconocidas para lanzar promociones conjuntas y desarrollar campañas dirigidas a nichos específicos aumentará su competitividad.





Estas acciones no solo fortalecerán su oferta de valor, sino que también permitirán consolidar relaciones comerciales, potenciando el crecimiento y liderazgo en el mercado ferretero mexicano.



La revista preferida del canal ferretero

www.todoferreteria.com.mx









































FERRETERIA





FERRETERIA















ICOMPLETA TU COLECCIÓN!

Adquiere números o suscríbete al (52 55) 55366046; 56823924 en la ciudad de México o a los correos electrónicos: suscripciones@todoferreteria.com.mx; info@todoferreteria.com.mx



EL SOLVENTE DE LIMPIEZA PARA TUBERÍAS DE PVC Y CPVC

La soldadura química de tuberías y conexiones de PVC y CPVC es un proceso crítico en sistemas de plomería, ya que garantiza uniones fuertes, herméticas y duraderas.

Por Pepe Ochoa

ste método, ampliamente utilizado en la instalación de sistemas de agua fría, caliente y conducciones industriales, no solo se basa en la aplicación del cemento solvente, sino que también depende del uso adecuado de limpiadores y desengrasantes. Estos productos son esenciales para la calidad y seguridad de las uniones, minimizando riesgos de fugas y fallos estructurales.

EL SOLVENTE DE LIMPIEZA

El solvente de limpieza para tuberías de PVC y CPVC es un producto químico diseñado para preparar las superficies de las tuberías y conexiones antes de aplicar el cemento solvente utilizado en las uniones. Este limpiador tiene la función principal de eliminar cualquier residuo de grasa, polvo, suciedad, humedad, aceites, o agentes contaminantes presentes en las superficies.

El solvente de limpieza para tuberías de PVC y CPVC es un producto químico diseñado para preparar las superficies de las tuberías y conexiones antes de aplicar el cemento solvente utilizado en las uniones.

Además, el solvente de limpieza también suaviza ligeramente las superficies de las tuberías, lo que mejora la capacidad de adhesión del cemento solvente, asegurando una unión más firme, duradera y sin fugas. Es especialmente importante en aplicaciones críticas, como sistemas de agua caliente o conducciones químicas en las que las tuberías están sometidas a mayor presión o condiciones exigentes.

Propiedades y Uso:

- **Compatibilidad:** Formulado específicamente para plásticos como PVC (cloruro de polivinilo) y CPVC (cloruro de polivinilo clorado).
- **Aplicación:** Se aplica con un paño limpio o aplicador sobre las superficies a unir, asequrándose de cubrir toda el área.

• **Secado Rápido:** Se deja evaporar completamente antes de usar el cemento solvente.

El uso adecuado del solvente de limpieza garantiza la calidad y seguridad de las instalaciones, evitando fallas futuras y asegurando que las uniones cumplan con los estándares técnicos requeridos.

EL PROCESO DE SOLDADURA QUÍMICA

Corte y Preparación de las Tuberías:

Las tuberías deben cortarse a escuadra utilizando una herramienta adecuada, como una sierra o cortadora de precisión. Un corte limpio y uniforme evita tensiones que puedan debilitar la unión.

Se recomienda biselar ligeramente los extremos de las tuberías para facilitar la inserción en las conexiones.



¿SABÍAS QUE...?

Las tuberías de PVC y CPVC revolucionaron la industria de la plomería desde su invención en la década de 1930, gracias a su resistencia a la corrosión y facilidad de instalación. Sin embargo, el desafío de su correcta instalación radica en lograr un sellado químico óptimo con cemento solvente, ya que errores como la preparación inadecuada de las superficies o la aplicación irregular pueden generar fallas estructurales. Además, estas tuberías son ampliamente utilizadas no solo por su durabilidad, sino también porque su capacidad para resistir altas presiones y temperaturas las hace ideales tanto para redes de agua potable como para sistemas industriales.



Limpieza y Desengrase:

Limpiadores y Desengrasantes: En este paso, se utilizan productos diseñados para eliminar grasa, suciedad, polvo y otros contaminantes. Estos solventes preparan la superficie al descomponer aceites y residuos, lo que permite que el cemento solvente entre en contacto directo con el material de la tubería. Este proceso asegura que la unión sea uniforme y elimine puntos débiles, especialmente en aplicaciones de alta presión o temperaturas extremas.

Aplicación del Cemento Solvente:

El cemento solvente actúa disolviendo una fina capa del PVC o CPVC en las superficies de la tubería y la conexión, lo que permite la fusión molecular. Esto crea una unión monolítica que es tan fuerte como el material original. Es crucial aplicar el cemento de manera uniforme, cubriendo completamente las superficies de contacto.

Ensamble y Cura:

Después de aplicar el cemento, se insertan las piezas con un giro de 90° para asegurar una distribución uniforme del material. El tiempo de cura varía según las condiciones ambientales (temperatura, humedad) y el diámetro de las tuberías, pero es fundamental respetar los tiempos recomendados por el fabricante para garantizar la máxima resistencia.





¿SABÍAS QUE...?

La formación de algas o moho en el interior de tuberías de CPVC expuestas al sol ocurre principalmente debido a la combinación de tres factores: exposición a luz ultravioleta (UV), humedad interna, y la presencia de nutrientes microscópicos en el agua que circula.

El CPVC es un material resistente al calor y a la corrosión, pero no es completamente inmune a la degradación superficial cuando se expone a la radiación UV prolongada. Esta exposición puede generar un microambiente favorable en las capas más externas del material que permite que ciertas bacterias fototróficas proliferen. Además, si el agua dentro de las tuberías contiene partículas orgánicas o minerales, estas pueden actuar como nutrientes para algas y moho. Esto es más común si la instalación no está completamente cerrada o si hay zonas donde el agua se estanca.

Para prevenir este problema, es fundamental proteger las tuberías expuestas con cubiertas, pintura resistente a rayos UV, o instalarlas en áreas sombreadas. También es importante realizar un mantenimiento adecuado del sistema hidráulico para evitar acumulaciones y asegurar una limpieza periódica del aqua circulante.

Recomendaciones para Ferreteros y Plomeros

Los desengrasantes para tuberías de PVC y CPVC no son un lujo, sino una necesidad para cualquier plomero o instalador profesional. Su correcta utilización asegura un trabajo de calidad, incrementa la durabilidad de las conexiones y reduce el riesgo de fallas en el sistema. En la ferretería, la recomendación de estos productos no solo beneficia al cliente final, sino que también refuerza la reputación del negocio como proveedor de soluciones completas y profesionales.

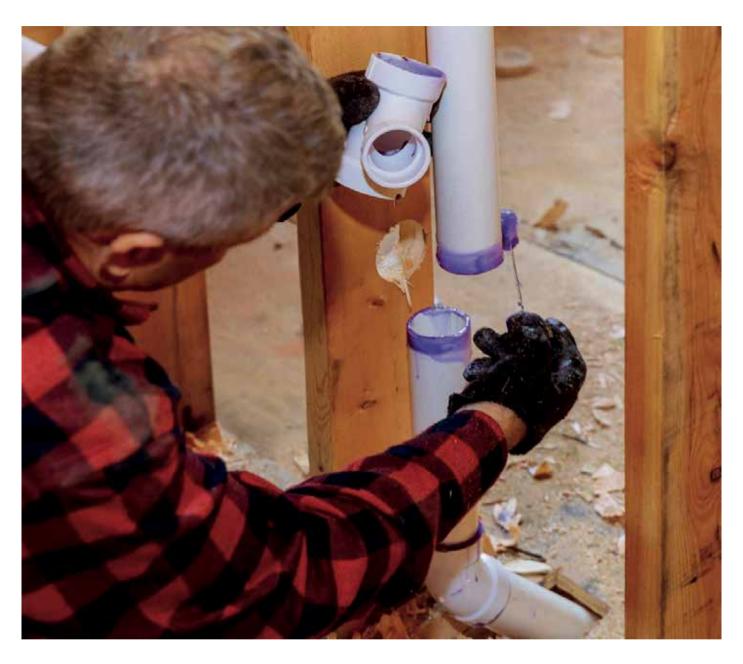
- Capacitación Técnica: Asegúrese de que los clientes y usuarios comprendan la importancia del uso adecuado de limpiadores y cementos solventes. Proveer demostraciones prácticas puede mejorar la calidad de sus instalaciones.
- **Productos Certificados:** Recomiende siempre limpiadores y cementos solventes de marcas reconocidas que cumplan con normativas internacionales (ASTM, NSF, etc.).
- Almacenamiento y Manipulación: Instruya sobre la conservación de los productos en lugares frescos y secos para evitar su degradación.

MEJORES PRÁCTICAS

Un error común en la unión de tuberías y conexiones de PVC y CPVC con cemento







Además, el solvente de limpieza también suaviza ligeramente las superficies de las tuberías, lo que mejora la capacidad de adhesión del cemento solvente.

disolvente es la preparación inadecuada de las superficies, como omitir el uso de limpiadores y desengrasantes o no aplicar de manera uniforme el cemento. Estas fallas comprometen la calidad de la unión, generando puntos débiles que pueden provocar fugas o rupturas. Una instalación defectuosa no solo incrementa los costos por reparaciones, sino que también puede dañar estructuras colindantes, como paredes o sistemas eléctricos, aumentando los riesgos de fallas críticas y accidentes. El éxito de una unión depende de seguir estrictamente las mejores prácticas, garantizando una instalación segura, durable y eficiente.

Por todo lo anterior, la soldadura química es más que un proceso práctico; es una interacción química que, bien ejecutada, garantiza sistemas eficientes y duraderos. Los limpiadores y desengrasantes no son un paso opcional, sino la base para un trabajo profesional y de alta calidad.



Los selladores representan una de las categorías más relevantes y dinámicas del negocio, tanto por el volumen de ventas como por su alta demanda en proyectos de construcción, remodelación y mantenimiento.

desarrolla estrategias originales para que los ferreteros no solo incrementen sus ingresos, sino que también fidelicen a sus clientes y consoliden su posición como referentes

UN VISTAZO A LA HISTORIA

La necesidad de sellar juntas y espacios entre materiales ha existido desde las primeras construcciones humanas. Las civilizaciones antiquas utilizaban materiales como arcilla, cera de abejas y resinas naturales para impermeabilizar o unir elementos. En la era moderna, los selladores comenzaron a evolucionar con el desarrollo de la química industrial en el siglo XIX, cuando surgieron los primeros compuestos sintéticos.

La necesidad de sellar juntas y espacios entre materiales ha existido desde las primeras construcciones humanas.

El silicón, por ejemplo, fue introducido en la década de 1940 y revolucionó la industria con su resistencia al agua, flexibilidad y durabilidad. Más adelante, los selladores acrílicos y de poliuretano se sumaron al mercado, ofreciendo soluciones específicas para aplicaciones en interiores, exteriores, y estructuras sometidas a altas tensiones. Hoy en día, las tecnologías híbridas combinan lo mejor de varios materiales, ofreciendo productos con propiedades avanzadas como alta adherencia, elasticidad superior y resistencia química.

Este recorrido histórico no solo resalta la relevancia de los selladores, sino también su constante innovación, lo que los convierte en una categoría fundamental para cualquier ferretería.

SELLADORES: UNA CATEGORÍA ESTRATÉGICA

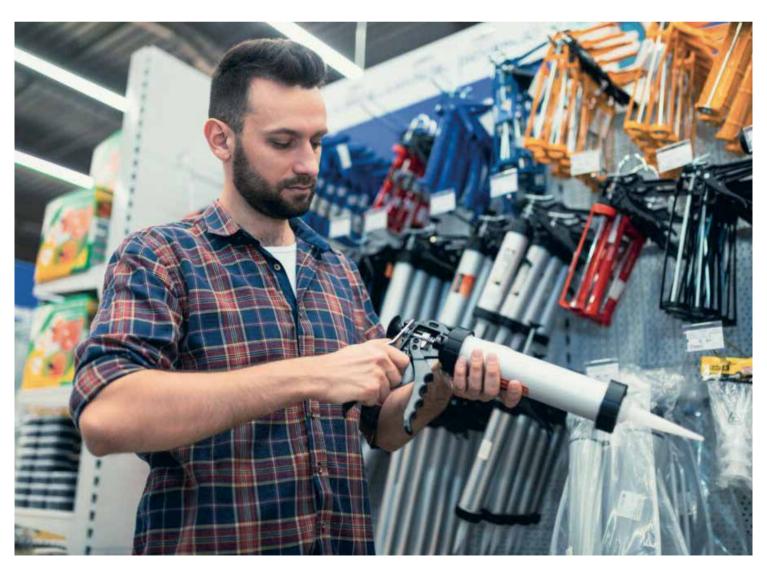
Dentro del portafolio de productos de una ferretería, los selladores ocupan un lugar estratégico. Son productos de alta rotación, esenciales para profesionales como albañiles, instaladores, arquitectos y pintores, pero también para usuarios domésticos que realizan reparaciones o proyectos de mejora en el hogar.

Además, los selladores generan oportunidades para la venta cruzada con productos complementarios como aplicadores, herramientas de limpieza o adhesivos. Sin embargo, muchos ferreteros se enfrentan al reto de competir en un mercado donde el precio y la ganancia inmediata parecen dominar las decisiones de compra. ¿Cómo superar estas barreras y aumentar las ventas en esta categoría?

ESTRATEGIAS PARA POTENCIAR LA VENTA DE SELLADORES

1. Capacitación técnica como ventaja competitiva

Los selladores son productos que muchas veces generan confusión entre los usuarios debido a sus múltiples aplicaciones y tecnologías, son productos con características técnicas específicas que requieren conocimiento para seleccionar y aplicar



correctamente. Implementar talleres para clientes o capacitar al personal para asesorar de manera experta puede marcar la diferencia. Por ejemplo, un asesor bien informado puede recomendar un sellador híbrido para aplicaciones industriales, destacando sus propiedades superiores frente a opciones más económicas pero menos efectivas.

Además, incluir demostraciones en la tienda, videos explicativos o folletos técnicos puede ayudar a los clientes a tomar decisiones informadas, lo que no solo incrementa las ventas, sino también la percepción de calidad del servicio.

2. Promocionar la sostenibilidad y la innovación

El mercado de los selladores ha evolucionado hacia productos más sostenibles, como aquellos con bajo contenido de compuestos orgánicos volátiles (VOC). Promover estas opciones como una respuesta a las preocupaciones ambientales puede atraer a clientes conscientes de la sostenibilidad. Exhibidores destacados que resalten estas características pueden influir en la decisión de compra y posicionar a la ferretería como un negocio alineado con tendencias modernas.

3. Paquetes y kits personalizados

Una estrategia innovadora es crear kits personalizados que incluyan diferentes tipos de selladores según el cliente. Por ejemplo, un "Kit de remodelación de baño" puede incluir silicón para juntas de azulejos, un sellador impermeable para vidrios y herramientas de aplicación. Ofrecer estos kits con un descuento atractivo o un obsequio adicional, como una espátula, puede aumentar el ticket promedio y facilitar la experiencia de compra.

4. Programas de lealtad para clientes recurrentes

Dado que los selladores son productos de alta rotación, implementar programas de recompensas para clientes frecuentes puede incentivar la recompra. Ofrecer puntos acumulables por cada compra que puedan canjearse por descuentos o productos gratuitos no solo fomenta la fidelidad, sino que también ayuda a competir más allá del precio.

5. Venta cruzada con productos relacionados

Ubicar los selladores cerca de productos complementarios, como herramientas de aplicación, guantes de seguridad o adhesivos, puede inspirar a los clientes a comprar más de lo que inicialmente tenían en mente. Además, promociones como "Compra un sellador y obtén un aplicador con descuento" son una forma efectiva de incrementar las ventas en ambas categorías.



Incrementar las ventas de selladores requiere un enfoque integral que combine capacitación, marketing, estrategias de venta cruzada y promoción de productos innovadores.

6. Marketing digital y presencia en redes sociales

En un mercado donde las decisiones de compra están cada vez más influenciadas por el contenido digital, aprovechar las redes sociales para promocionar los selladores es crucial. Publicar videos cortos que expliquen sus aplicaciones, casos de éxito o consejos prácticos puede captar la atención de profesionales y aficionados al bricolaje. Incluso, campañas que destaquen "los selladores más vendidos del mes" pueden generar interés y urgencia de compra.

7. La importancia de un enfoque integral

Incrementar las ventas de selladores requiere un enfoque integral que combine capacitación, marketing, estrategias de venta cruzada y promoción de productos innovadores. Cada una de estas tácticas no solo impulsa las ventas, sino que también refuerza la relación con los clientes, posicionando a la ferretería como un negocio experto y confiable.

DE MALHUMORADO A EXPERTO

Uno de los errores más comunes que cometen los vendedores al ofrecer selladores es adoptar una actitud de molestia o impaciencia frente a preguntas que pueden parecer obvias, especialmente cuando el





comprador no es experto en el tema. Este comportamiento, lejos de resolver la necesidad del cliente, genera incomodidad, afecta la experiencia de compra y puede derivar en la pérdida de una venta o en que el cliente opte por otro establecimiento. Este problema va más allá del mostrador; implica una necesidad urgente de mejorar la actitud de servicio en todos los niveles del negocio, desde el vendedor hasta el gerente y el personal de almacén.

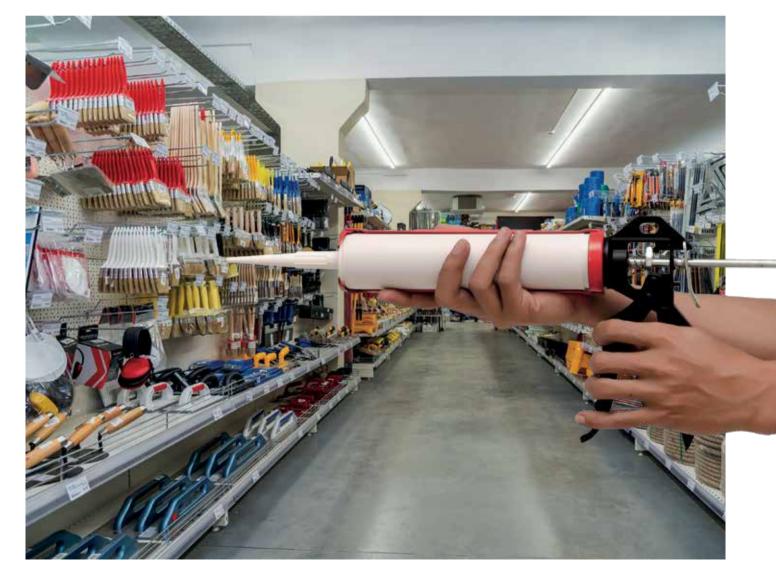
Convencerse de que cada interacción es una oportunidad para asesorar y fidelizar al cliente es esencial en un mercado donde la competencia es feroz y la calidad del servicio puede marcar la diferencia. Una actitud proactiva y un conocimiento técnico sólido no solo potencian las ventas, sino que tam-

bién refuerzan la reputación de la ferretería como un lugar confiable y profesional.

Fabricantes y distribuidores, tomen nota: este enfoque no solo mejora la percepción del producto en el mercado, sino que también asegura su correcta aplicación, lo que se traduce en clientes satisfechos y leales. Si todos los puntos de venta asumieran esta mentalidad, la categoría de selladores no solo crecería, sino que se posicionaría como un ejemplo de cómo convertir un producto técnico en un motor de éxito comercial. Porque sí, la clave está en el servicio, el conocimiento, y en reconocer que detrás de cada compra hay una necesidad esperando ser resuelta.

¡Exacto, eso es lo que todos debemos hacer!

Dentro del portafolio de productos de una ferretería, los selladores ocupan un lugar estratégico. Son productos de alta rotación, esenciales para profesionales.





MATERIALES DE FABRICACIÓN DO DO ROS

Los inodoros son un elemento esencial en cualquier espacio habitable, y aunque su diseño y funcionalidad son cruciales, el material con el que están fabricados desempeña un papel igual de importante.

Por Pepe Ochoa

I inodoro, tal como lo conocemos, es el resultado de siglos de evolución técnica. Su historia se remonta a las antiguas civilizaciones como la india v la mesopotámica, donde se crearon sistemas rudimentarios de eliminación de desechos. En el siglo XVI, Sir John Harrington diseñó el primer inodoro con descarga para la reina Isabel I, aunque su uso no se popularizó hasta la Revolución Industrial. En el siglo XIX, avances como el sifón y el sistema de sellado hidráulico de Alexander Cummings mejoraron su higiene y funcionalidad. Desde entonces, el diseño ha progresado hacia materiales más resistentes, mecanismos de ahorro de agua y tecnologías inteligentes,

convirtiendo al inodoro en un elemento indispensable de confort y sanidad moderna.

Así, la industria ha evolucionado desde el uso predominante de la cerámica y la porcelana hasta la incorporación de nuevas tecnologías y materiales que mejoran la durabilidad, la sostenibilidad y la estética.

CERÁMICA: LA BASE DE LA INDUSTRIA

La cerámica utilizada en la fabricación de inodoros es un material no poroso y altamente resistente, ideal para satisfacer las exigencias de higiene, durabilidad y estética en baños. Este tipo de cerámica se elabora principalmente a partir de arcilla, cuarzo y







feldespato, materiales naturales que se moldean y someten a altas temperaturas para lograr una estructura sólida y homogénea. Su característica principal es la vitrificación, un proceso que transforma los componentes en una superficie lisa y brillante, resistente al agua y a la acumulación de bacterias, lo que la hace ideal para aplicaciones sanitarias.

El proceso de fabricación comienza con la mezcla de los materiales en polvo, que se humedecen y moldean mediante técnicas como el colado en moldes o el prensado. Una vez obtenida la forma deseada, la pieza se seca completamente antes de someterse a un horno donde alcanza temperaturas de hasta 1,200 °C. Durante este proceso, los componentes se funden parcialmente, creando una superficie vitrificada que mejora la resistencia y la impermeabilidad del material. Finalmente, se aplica un esmalte protector que no solo realza su estética, sino que también mejora su durabilidad y facilita su limpieza diaria.

Ventajas:

- · Costo accesible.
- Fácil de moldear en diferentes diseños.
- · Resistencia a la humedad.

Sin embargo, su acabado puede ser menos refinado en comparación con la porcelana, y es algo más propensa a desarrollar microfisuras con el tiempo.

PORCELANA: LA ELECCIÓN **PREMIUM**

La porcelana es un material cerámico de alta calidad que se utiliza ampliamente en la fabricación de inodoros debido a su resistencia, acabado brillante y durabilidad excepcional. Se distingue de la cerámica convencional por su composición refinada, que incluye arcilla blanca, caolín, feldespato y cuarzo. Estos componentes, al ser procesados y vitrificados a temperaturas más altas, crean un material más denso, impermeable y estéticamente superior. La porcelana es ideal para aplicaciones sanitarias, ya que su superficie lisa y no porosa dificulta la acumulación de suciedad y bacterias, garantizando altos estándares de higiene.

El proceso de fabricación de la porcelana comienza con la preparación de una mezcla La cerámica utilizada en la fabricación de inodoros es un material no poroso y altamente resistente, ideal para satisfacer las exigencias de higiene, durabilidad y estética en baños.



cuidadosamente medida de sus componentes, que se convierte en una pasta moldeable. Las piezas se crean, generalmente mediante colado en moldes de yeso, y se secan completamente para eliminar la humedad. Luego, se cuecen en hornos a temperaturas superiores a los 1,300 °C, lo que vitrifica los materiales y les otorga su característica dureza y resistencia. Después de la cocción inicial, se aplica un esmalte brillante que se fusiona con la pieza durante una segunda cocción, creando un acabado duradero y estéticamente impecable, listo para resistir el uso diario durante décadas.

Ventajas:

- Superficie más lisa y brillante.
- · Mayor resistencia a manchas y decoloración.
- · Estética sofisticada.

Aunque más cara, la porcelana se valora por su longevidad y su capacidad para mantener una apariencia impecable durante años.

NUEVAS TECNOLOGÍAS: MATERIALES INNOVADORES PARA EL FUTURO

La sostenibilidad y la innovación tecnológica han llevado al desarrollo de materiales alternativos que buscan superar las limitaciones de la cerámica y la porcelana. Algunos ejemplos incluyen:

Cerámicas vitrificadas avanzadas: Con tratamientos antimicrobianos y recubrimientos que reducen la adherencia de suciedad y bacterias.

Materiales compuestos de resina: Mezclas de resina sintética y minerales que ofrecen una mayor resistencia al impacto y una instalación más ligera.

Inodoros inteligentes con recubrimientos autolimpiantes: Utilizan nanopartículas para repeler agua y suciedad, reduciendo la necesidad de químicos de limpieza.

Materiales reciclados: Como compuestos de vidrio y polímeros reciclados, que ofrecen una alternativa ecológica sin sacrificar funcionalidad.

ELEGIR EL MATERIAL ADECUADO

La elección del material para un inodoro depende de factores como el presupuesto,

la estética y las necesidades específicas del espacio. La cerámica sigue siendo la opción estándar por su equilibrio entre costo y funcionalidad, mientras que la porcelana representa lujo y durabilidad. Las nuevas tecnologías abren un mundo de posibilidades, con materiales diseñados para satisfacer las demandas modernas de sostenibilidad, higiene y diseño innovador.

LOS DESAFÍOS DE LA INSTALACIÓN

La instalación de un sanitario representa múltiples desafíos técnicos para un plomero, ya que requiere precisión, experiencia y atención a los detalles. Un paso crítico es

¿SABÍAS QUE...

...el inodoro más caro del mundo está hecho de oro macizo?

Se llama "America" y fue creado por el artista italiano Maurizio Cattelan. Este excéntrico sanitario, completamente funcional, está valuado en más de 6 millones de dólares y ha sido expuesto en museos, ¡donde los visitantes podían usarlo! Más allá de su extravagancia, este tipo de piezas nos recuerda que hasta los objetos más cotidianos pueden convertirse en obras de arte... aunque un simple sanitario bien instalado también tiene su propia magia.





lograr un sellado adecuado entre el sanitario y la conexión del drenaje para evitar fugas o malos olores. Esto implica usar correctamente el anillo de cera o juntas modernas y asegurarse de que la superficie de apoyo esté perfectamente nivelada y limpia. Además, el sanitario debe alinearse estéticamente con el espacio del baño y ajustarse a las medidas indicadas en el plano, considerando factores como la distancia a las paredes y otros elementos. Esta tarea exige herramientas precisas y un enfoque cuidadoso, especialmente en baños con diseños personalizados o espacios reducidos.

El mayor riesgo durante esta instalación es dañar el sanitario, ya que la cerámica o porcelana pueden romperse o agrietarse fácilmente si no se manejan con cuidado. Esto puede ocurrir al apretar demasiado los tornillos de sujeción o durante el ajuste final. Asimismo, una mala instalación podría resultar en filtraciones, inestabilidad o malos olores persistentes, lo que afecta no solo la funcionalidad, sino también la percepción estética y el confort del usuario. Por ello, el plomero debe trabajar con precisión y

paciencia, garantizando que cada detalle esté en su lugar, desde el nivelado hasta el sellado final, para entregar un trabajo profesional y duradero.

LA CALIDAD COMO PRIORIDAD

Como ferreteros en México, tienen en sus manos la responsabilidad de ofrecer productos que no solo cumplan con las expectativas de sus clientes, sino que también los respalden en los desafíos que enfrentan a diario. La calidad de los sanitarios y los materiales relacionados es fundamental para garantizar instalaciones duraderas, eficientes y libres de problemas. Por ello, es crucial ser más exigentes al seleccionar las marcas y productos que ofrecen, priorizando aquellos que combinan durabilidad, innovación y disponibilidad inmediata.

Al mantener altos estándares en su catálogo y asegurar un suministro constante, no solo estarán satisfaciendo las necesidades de los plomeros y consumidores finales, sino que también estarán fortaleciendo la confianza en su negocio y posicionándose como referentes en el mercado ferretero nacional.

La porcelana es un material cerámico de alta calidad que se utiliza ampliamente en la fabricación de inodoros debido a su resistencia, acabado brillante y durabilidad excepcional.





10 ERRORES COMUNES EN EL USO DE LUJAS

El uso de lijas, tanto manuales como con máquinas, es esencial en diversas aplicaciones, desde la carpintería hasta la industria metalúrgica.

Por Gillermo Salas

a lija es una herramienta fundamental en una amplia variedad de industrias, como la carpintería, la hojalatería, la reparación automotriz, la pintura arquitectónica y la manufactura. Su principal función es alisar, desbastar o dar un acabado preciso a materiales como madera, metal, plástico.

Históricamente, la evolución de la lija ha sido crucial para su papel en las industrias modernas. Su origen se remonta a la antigüedad, cuando los artesanos utilizaban polvo abrasivo natural como piedra pómez o arena adherida a cuero o tejidos para alisar superficies. Curiosamente, materiales como la piel de tiburón y las escamas de peces fósiles como el celacanto también fueron utilizados como abrasivos en diversas culturas. En Japón, el pelo de la cola de caballo hervido y secado se empleaba tradicionalmente para pulir con una suavidad superior al papel de lija. La evolución industrial llegó en 1833, cuando John Oakey en Londres perfeccionó la fabricación de papel de vidrio, precursor del papel de lija moderno, mientras que Isaac Fischer patentó el producto en Estados Unidos en 1834, marcando el inicio de su producción en masa.

Más tarde, la introducción de abrasivos sintéticos como el carburo de silicio y el óxido de aluminio mejoró significativamente su durabilidad y eficacia. Estos avances históricos han permitido que la lija evolucione de una herramienta rudimentaria a un elemento esencial en procesos industriales altamente técnicos.

HERRAMIENTA IMPRESCINDIBLE

En carpintería, permite eliminar imperfecciones y preparar la madera para barnices o lacas, mientras que en la reparación automotriz y la pintura arquitectónica, es clave para lograr acabados lisos y libres de defectos antes de aplicar pinturas o recubrimientos. La industria de manufactura, por su parte, emplea lijas para afinar detalles en piezas metálicas o plásticas, garantizando la funcionalidad y estética de los productos finales. Su versatilidad y eficiencia hacen de la lija una herramienta imprescindible en cualquier proceso que requiera precisión en el acabado de materiales.

Sin embargo, los errores al usar lijas pueden comprometer tanto la calidad del acabado como la vida útil del producto. Aquí te detallo los errores más comunes y cómo evitarlos, dirigido tanto a técnicos experimentados como a vendedores que buscan asesorar a sus clientes de manera profesional.

ELECCIÓN INCORRECTA DEL GRANO

Error: Usar una lija con grano inadecuado para el material o la etapa del proceso. Por ejemplo, elegir un grano demasiado fino para desbastar o uno demasiado grueso para el acabado final.

Consecuencia: Puede dañar el material, generar un acabado deficiente o alargar innecesariamente el trabajo.

Solución:

- **Conocer la numeración:** El grano más bajo (40-60) es ideal para desbaste; los intermedios (80-150) para nivelar; y los altos (180 en adelante) para acabados finos.
- **Consultar el material:** Materiales blandos como la madera requieren granos distintos que materiales duros como metales.

2 • NO USAR EL EQUIPO DE PROTECCIÓN ADECUADO

Error: Lijar sin guantes, gafas, o mascarilla.

Consecuencia: Puede provocar lesiones en la piel, irritación ocular o problemas respiratorios por partículas de polvo. Solución:

- **Proveer EPIs:** Recomendar a los clientes y técnicos el uso de guantes resistentes al desgaste, gafas protectoras y mascarillas adecuadas para partículas.
- Promover lijas con tecnología antiobstrucción: Estas generan menos polvo, especialmente en trabajos prolongados.

PRESIÓN EXCESIVA O IN-SUFICIENTE

Error: Aplicar demasiada presión sobre la lija o usarla sin la fuerza suficiente.

Los errores al usar lijas pueden comprometer tanto la calidad del acabado como la vida útil del producto.







Consecuencia:

- La presión excesiva desgasta la lija prematuramente y puede dañar el material.
- La presión insuficiente no produce resultados eficientes.

Solución:

- **Dejar que la lija haga el trabajo:** Las lijas están diseñadas para remover material con presión moderada.
- Capacitación técnica: Enseñar a los usuarios a sentir el equilibrio entre presión y contacto adecuado.

4 NO LIMPIAR O PREPARAR LA SUPERFICIE

Error: Lijar superficies con polvo, grasa o suciedad.

Consecuencia: Reduce la efectividad de la lija y puede incrustar residuos en el material, arruinando el acabado.

Solución:

- **Limpieza previa:** Asegurar que la superficie esté limpia y seca antes de lijar.
- **Promover productos auxiliares:** Como limpiadores específicos para madera o desengrasantes para metales.



5 • USO DE HERRAMIENTAS DESGASTADAS O INCORRECTAS

Error: Usar lijas desgastadas o herramientas (lijadoras) inadecuadas para el tipo de trabajo.

Siempre evita las marcas de lijas de muy baja calidad, ya que tienden a desmoronarse y, por ello, dañan las superficies.

Consecuencia: Disminuye la calidad del trabajo y aumenta el tiempo invertido.

Solución

- Inspección frecuente: Verificar regularmente el estado de las lijas y cambiarlas cuando pierdan efectividad.
- Recomendar lijadoras específicas: Por ejemplo, orbitales para acabados finos y de banda para trabajos más rudos.

6 NO RESPETAR EL MOVIMIENTO CORRECTO

Error: Realizar movimientos desordenados o en la dirección incorrecta al lijar.

Consecuencia: Genera rayas visibles, especialmente en materiales como madera o metal.

Solución:

- Movimiento uniforme: En maderas, seguir la veta; en metales, mantener un patrón lineal constante.
- **Capacitación visual:** Ofrecer videos o talleres que muestren técnicas adecuadas de lijado.

• NO CAMBIAR LA LIJA EN EL MOMENTO ADECUADO

Error: Continuar usando una lija desgastada con la esperanza de ahorrar costos.

Consecuencia: Incrementa el esfuerzo y empeora el acabado final.

Solución:

- Conciencia de inversión: Explicar a los clientes que el cambio oportuno de lijas mejora la eficiencia y reduce el tiempo de trabajo.
- Ofrecer packs económicos: Promocionar juegos de lijas para distintas etapas del trabajo.

Una asesoría adecuada no solo fideliza a los clientes, sino que también eleva el estándar del comercio ferretero.







NO CONSIDERAR EL TIPO DE RESPALDO DE LA LIJA

Error: Usar lijas de papel en aplicaciones que requieren mayor resistencia o flexibilidad.

Consecuencia: Las lijas pueden romperse o no adaptarse a formas complejas.

Solución:

- Identificar el soporte adecuado:
- •Lijas de tela: Para trabajos de alta durabilidad.
- Lijas de espuma: Ideales para contornos y curvas.
- Lijas de papel: Para aplicaciones generales.

USO DE LIJAS EN CONDICIONES DE HUMEDAD INADECUADAS

Error: Lijar materiales húmedos o almacenar lijas en ambientes húmedos.

Consecuencia: Las lijas pierden su adherencia y efectividad.

Solución:

• Almacenamiento correcto: Guardar las lijas en lugares secos y alejados de fuentes de humedad. • **Promover lijas resistentes al agua:** Como las lijas al agua, diseñadas para trabajos en húmedo.

10. FALTA DE MANTE-NIMIENTO EN HERRAMIENTAS ELÉCTRICAS

Error: Usar lijadoras sin mantenimiento o con discos mal colocados.

Consecuencia: Reducción en la calidad del lijado y riesgos de seguridad.

Solución:

- **Mantenimiento regular:** Limpieza y revisión de lijadoras antes de cada uso.
- Capacitación técnica: Mostrar cómo ajustar correctamente los discos y lijas.

La lija no solo es una herramienta esencial en talleres e industrias, sino también uno de los productos más vendidos en cualquier ferretería debido a su amplia gama de aplicaciones. Desde proyectos caseros hasta procesos industriales, su versatilidad y efectividad la convierten en un artículo indispensable para carpinteros, pintores, mecánicos y aficionados al bricolaje. Sin embargo, su popularidad también exige que los vendedores y distribuidores comprendan su correcto uso, las especificaciones técnicas y las necesidades específicas de los usuarios para garantizar que cada cliente obtenga el mejor producto y resultados óptimos en su trabajo.

Para fortalecer el conocimiento sobre lijas y otros productos ferreteros, la revista Todo Ferretería es una herramienta invaluable. A través de sus contenidos especializados, los usuarios pueden capacitarse, descubrir tendencias del sector, y aprender mejores prácticas para maximizar el rendimiento de sus herramientas y materiales. Una asesoría adecuada no solo fideliza a los clientes, sino que también eleva el estándar del comercio ferretero, promoviendo una relación de confianza entre distribuidores y consumidores.

Invita a tus clientes a leer Todo Ferretería para mantenerse informados y llevar sus proyectos al siguiente nivel.







KÄRCHER



SIN CABLES, SIN LIMITES.

Descubre la energía que te impulsa.